

ANOTO

DELÅRSRAPPORT

Q4 / 2012

© 2013 ANOTO

Anoto group är världsledande inom lösningar för digitalt skrivande vilket möjliggör snabb och pålitlig överföring av handskriven text till digital form. Anoto verkar genom ett globalt partnersätverk som fokuserar på användarvänliga lösningar för effektiv insamling, överföring och lagring av data inom olika affärsområden som t.ex. hälso- och sjukvård, bank och finans, transport och logistik samt utbildning. Anoto Group har ca 110 anställda och har sitt huvudkontor i Lund. Bolaget har även kontor i Guildford samt Wetherby (Storbritannien), Amsterdam (NL), Boston (USA) och Tokyo (Japan). Anoto Group AB:s aktie är noterad på NASDAQ OMX Stockholm Small Cap-lista under tickern ANOT.

Den här rapporten publicerades den 8 februari 2013, kl. 08.30

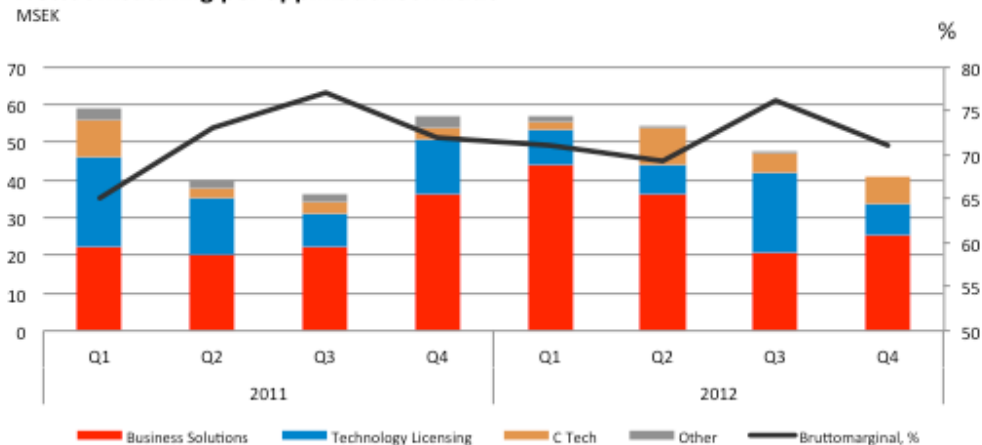
För mer information: www.anoto.com

DELÅRSRAPPORT JANUARI-DECEMBER 2012

- Omsättningen för perioden uppgick till 199 (192) MSEK och omsättningen för det fjärde kvartalet uppgick till 41 (57) MSEK.
- Bruttomarginalen för perioden uppgick till 72% (71) och bruttomarginalen för det fjärde kvartalet uppgick till 71% (72). Bruttoresultatet för perioden uppgick till 144 (137) och bruttoresultatet för det fjärde kvartalet uppgick till 29 (41) MSEK.
- Resultat före av- och nedskrivningar (EBITDA) för perioden uppgick till -26 (4) MSEK. EBITDA för det fjärde kvartalet uppgick till -18 (5) MSEK.
- Resultat efter skatt för perioden uppgick till -45 (-244) MSEK och resultatet efter skatt för det fjärde kvartalet uppgick till -24 (0) MSEK.
- Resultatet per aktie före och efter utspädning under perioden uppgick till -0,33 (-1,89) SEK och för det fjärde kvartalet -0,17 (0,00) SEK.
- Kassaflödet för perioden blev -18 (-57) MSEK och kassaflödet för det fjärde kvartalet uppgick till -5 (-7) MSEK.
- Styrelsen föreslår att det inte blir någon utdelning för verksamhetsåret 2012.

| Nyckeltal | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|--|---------|---------|---------|---------|
| | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Nettoomsättning, MSEK | 41 | 57 | 199 | 192 |
| Bruttoresultat | 29 | 41 | 144 | 137 |
| Bruttomarginal, % | 71 | 72 | 72 | 71 |
| Rörelseresultat, MSEK | -23 | 0 | -42 | -243 |
| Resultat efter skatt, MSEK | -24 | 0 | -45 | -244 |
| Resultat per aktie | | | | |
| före och efter utspädning, SEK | -0,17 | 0,00 | -0,33 | -1,89 |
| Kassaflöde, MSEK | -5 | -7 | -18 | -57 |
| Likvida medel vid periodens slut, MSEK | 5 | 24 | 5 | 24 |

Nettoomsättning per applikationsområde



KOMMENTARER FRÅN VD

Skriva Live!

Även om utfallet för det fjärde kvartalet inte var tillfredsställande så markerades en ny milstolpe för Anoto. Utvecklingen av världens första surfplatta med inbyggd Anoto-teknologi inleddes och produkten lanserades av Panasonic på Consumer Electronics Show (CES) i Las Vegas den 8 januari i år. Detta var ett viktigt konceptuellt test för Anotos teknologi och ett bevis för att vi nu kan skriva Live såväl analogt (papper, plast, keramiskt stål) som digitalt (skärmar).

Försäljningen 2012 uppgick till 199 MSEK (192). Försäljningen under det fjärde kvartalet uppgick till 41 MSEK (57). Årets kassaflöde blev -18 MSEK (-57). Kassaflödet för det fjärde kvartalet uppgick till -5 MSEK (-7).

Under det fjärde kvartalet levererade vi 3.250 pennor till ett av världens största försäkringsbolag, för användning av försäkringsbolagets försäljningsagenter för att underlätta elektronisk insamling av data. I Sverige har Phoniros installerade bas av mer än 15.000 användare inom hemsjukvård utökats med ytterligare 1.000 pennor under det fjärde kvartalet. I Tyskland fick vi under kvartalet en första order för en potentiellt stor affär med en stor bank-organisation. Under det fjärde kvartalet har vi etablerat ett försäljningskontor i Amsterdam och rekryterat tre erfarna säljare, däribland vår nya SVP Global Sales. Teamet har många års erfarenhet inom affärssystem och systemlösningar och kommer främst fokusera på Benelux-området och Tyskland samt samordning av våra globala försäljningsaktiviteter.

Under 2012 började mer än 50.000 nya företagskunder använda mobil datainsamling baserad på Anotos teknik för digitalt skrivande vilken säljs genom vårt nätverk av partners och systemintegratörer världen över. Det innebär en tillväxt på mer än 25% jämfört med 2011. Samtidigt har våra priser på pennor i genomsnitt sänkts med 20%. Priset för slutanvändare av våra lösningar för datainsamling förändrades dock inte väsentligt under året. Vår strategi att klättra i värdekedjan tillsammans med några av våra ledande partners och dess mjukvaruplattformar genom ett närmare samarbete och förvärv ligger fast. Nettoeffekten blir högre intäkter per ny kund och stabila höga bruttomarginaler.

Försäljningen inom utbildning och interaktiva whiteboards var betydligt lägre än väntat även under det fjärde kvartalet. Vi tror alltså att detta är ett framtida tillväxtområde med stor potential. Med en beprövad lösning för skärmar och surfplattor ser vi nu också en möjlighet att kombinera vår teknologi med större LCD-skärmar. Under det fjärde kvartalet erhöll vi betalning på 2 miljoner euro från en stor global partner som arbetar med utveckling av lösningar för offentliga sektorn, främst inom omröstning i allmänna val.

UTSIKTER

Som angivet i bolagets delårsrapport för det tredje kvartalet 2012, har bolagets likvida medel minskat under året. Den senaste utvecklingen inom vår verksamhet med stora globala varumärken som anammar vår teknik inom affärlösningar, partners som expanderar inom utbildning i Korea och Kina, en ny stor global partner som utvecklar lösningar för val samt nya möjligheter att bli ett verkligt alternativ för tillverkare av skärmar och surfplattor för digitalt skrivande, bekräftar vår tro på att det finns ett flertal betydande tillväxtpotentialer.

Styrelsen och ledningen bedömer att anskaffandet av nytt kapital kommer ge bolaget möjlighet att stärka närvaron inom prioriterade marknadssegment. Nyemissionen som kommunicerades till marknaden måndagen den 4 februari kommer att ge ett nödvändigt tillskott till den kortsiktiga likviditeten, stärka bolagets balansräkning samt stödja produktutveckling, försäljning, marknadsföring och potentiella förvärv.

Stein Revelsby

CEO Anoto Group

EN PARTNERDRIVEN AFFÄRSMODELL

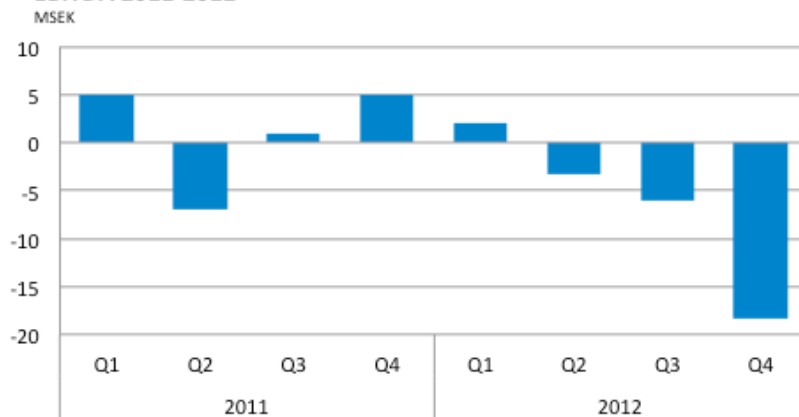
Anotos verksamhet fördelas på tre tillämpningsområden: Business Solutions, Technology Licensing (OEM-verksamhet) och C Technologies. Inom dessa tre områden erhåller vi intäkter i fem skilda kategorier - licenser, royalty, digitala pennor, komponenter och ingenjörstid (NRE).

Nettoomsättning per intäktskategori

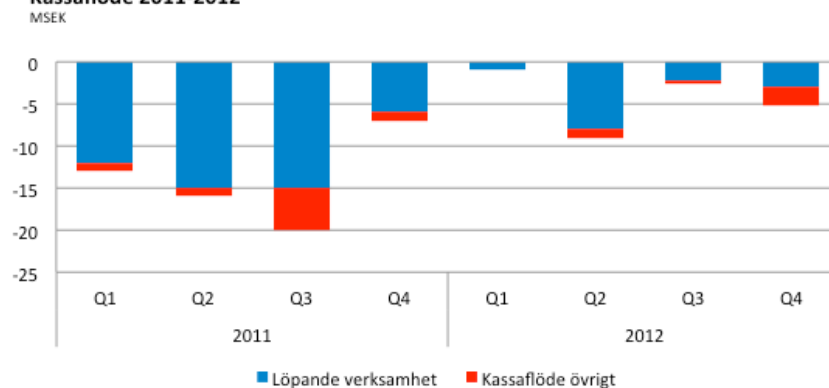
| MSEK | 2012 Okt-Dec | 2011 Okt-Dec | 2012 Jan-Dec | 2011 Jan-Dec |
|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Licensintäkter | 6 | 9 | 35 | 34 |
| Royaltyintäkter | 7 | 8 | 21 | 32 |
| Digitala pennor | 25 | 29 | 118 | 97 |
| Komponenter | 0 | 4 | 3 | 10 |
| NRE och övrigt | 3 | 7 | 21 | 20 |
| Totalt | 41 | 57 | 199 | 192 |

* Digitala pennor inkluderar C-Pen

EBITDA 2011-2012



Kassaflöde 2011-2012



BUSINESS SOLUTIONS

Business Solutions fokuserar på system, produkter och tjänster till företag, primärt med inriktning mot datainsamling och formulärhantering. Erbjudandet, Pen Solutions, omfattar lösningar för att skapa ett formulär i digitalt format, digital bearbetning av handskrivna formulär och automatisk generering av en digital version av ett dokument med handskrivna signaturer och anteckningar. Anoto har en indirekt affärsmodell och säljer via partners och dotterbolag såsom systemintegratörer, mjukvaruutvecklare och IT-konsulter. Dessa tillhandahåller i sin tur till sina företagskunder anpassade lösningar baserade på Anotos teknologi.

Försäljningen under året var 26 MSEK högre än motsvarande period föregående år. Exklusive förvärv genomförda under 2011/2012 var försäljningen under perioden 9 MSEK lägre än under motsvarande period föregående år. Försäljningen i det fjärde kvartalet var 11 MSEK lägre än samma period föregående år. Exklusive förvärv genomförda under 2011/2012 var försäljningen i det fjärde kvartalet 7 MSEK lägre än motsvarande period föregående år.

Anoto har ännu inte tillräckligt med resurser inom försäljning och är därför alltför beroende av ett mindre antal mjukvarupartners och partners med kompletta lösningar baserade på vår teknologi. Försäljningen varierar kraftigt från kvartal till kvartal till beroende på huruvida vi lyckas sälja in större affärer i kvartalet.

Anoto fokuserar på att slå ihop resurser med programvaru- och helhetslösningpartners för att kunna erbjuda bättre paketerade produkter och lösningar till andra partners, systemintegratörer och återförsäljare inom olika marknadssegment. Samtidigt utökar vi våra ansträngningar inom försäljning och marknadsföring i syfte att kunna stärka vår verksamhet genom att attrahera större partners.

Höjdpunkter från det fjärde kvartalet:

Ett globalt verksamt försäkringsbolag köpte 3.250 pennor via våra franska partner Kayentis. Försäkringsbolaget kommer integrera användningen av pennorna med sitt säljstöds-system som en del av ett effektiviseringsprojekt med målsättningen att förenkla insamlingen av kundinformation och att öka kundnöjdheten.

Vår svenska partner Phoniro ökade under kvartalet sin marknadsnärvaro inom den svenska kommunala hemtjänsten med över 1.000 sålda pennor.

XMS turkiska partner Magicturk erhöll ett första kontrakt på 530 pennor för leverans till turkiska kommuner för användning i samband med inspektioner.

Efter ett lyckat pilotprojekt fick vår tyska partner Bend-IT en första order från en stor tysk bankorganisation. Användningen av digitala pennor minskar avsevärt handläggningstiden inom bankernas finansiella rådgivning. Detta är en stor möjlighet och vi räknar med leverera betydande volymer under det kommande året.

Inom sjukvården i USA är "Meaningful use" ett viktigt kriterium inom området elektroniska journalsystem, och Anoto har sett en ökat antal lösningar för digitalt skrivande i USA, som hjälper vårdinrättningar uppnå "Meaningful use" status ". Dessutom uppnår specialister inom sjukvården ett mervärde i användandet av lösningar för digital skrift då kraven på dokumentation inom sjukvården är omfattande.

I Storbritannien var försäljningen lägre än tidigare kvartal, trots ett förnyat avtal om 1000 pennor med en stor apotekskedja. Trots det dåliga resultatet i Storbritannien under andra halvåret finns det goda skäl till optimism eftersom vi har pågående pilotprojekt tillsammans med stora organisationer som VolkerWessels, DB Schenker Rail, Centrica och BAE Systems.

Vårdsektorn visar tydliga tecken på att utvecklas till en stor möjlighet för Anoto under 2013. Genom våra dotterbolag och partners har vi redan fungerande lösningar för mobila sjukvårdsenheter och mödravård. Den potentiella marknaden inom dessa funktioner uppskattas till över 85.000 medarbetare.

De ökade möjligheterna inom NHS beror dels på initiativet till krav på kvalitet, innovation, produktivitet och förebyggande (QIPP) i syfte att spara £ 20 miljarder inom NHS under perioden fram till 2014/2015 och dels på det av den brittiska regeringen nyligen aviserade finansieringsstödet. Detta har resulterat i ett väsentligt ökat intresse av våra lösningar från olika verksamheter inom NHS.

| MSEK | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|-----------------|---------|---------|---------|---------|
| | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 25 | 36 | 126 | 100 |
| Bruttoresultat | 18 | 25 | 89 | 75 |

TECHNOLOGY LICENSING

Kunder inom Technology Licensing utvecklar och säljer produkter baserade på Anotos teknologi och digitala pennor. Huvuderbjudandet, Interactive Solutions, riktar sig mot utbildningsmarknaden. Interactive Solutions skapar en lärandemiljö som är mer inriktad på individen och där det traditionella klassrummet ersätts av en mer studentcentrerad och interaktiv inställning till undervisning. Andra slutkundsprodukter är pedagogiska leksaker, produkter för visuell kommunikation och produkter för personligt bruk. Slutkunder till dessa produkter är både konsumenter och företag.

Försäljningen under året var 16 MSEK lägre än under motsvarande period föregående år. Försäljningen under det fjärde kvartalet var 6 MSEK lägre än motsvarande period föregående år.

Trenden från de första tre kvartalen för våra partners inom utbildning och interaktiva whiteboards höll i sig och resulterade i ett nedslående fjärde kvartal. Försäljningen var särskilt svag inom interaktiva whiteboard-kategorin, ett område inom vilket vi sålt mer än 130.000 pennor under de senaste 3 åren. Vi förväntar oss att försäljningen förbättras under 2013, särskilt inom utbildningsområdet där vår koreanska samarbetspartner gör goda framsteg.

Utvecklingen av världens första surfplatta innehållande Anotos teknologi inleddes under det fjärde kvartalet och produkten lanserades av Panasonic i samband med Consumer Electronics Show (CES) i Las Vegas den 8 januari, 2013. Detta var en viktig etablering av ett nytt koncept för Anoto och ett bevis för att vi nu kan skriva Live såväl på analoga ytor (papper, plast, keramik stål) som på digitala (skärmar).

Möjligheten att skriva på skärmar och surfplattor erbjuds nu av allt fler hårdvarutillverkare. Anoto ser, baserat på följande konkurrensfördelar, en stor möjlighet att bli en prioriterad leverantör av inbyggd teknik åt dessa tillverkare: hög noggrannhet, enkel integration, ingen ytterligare inbyggd elektronik i skärmen, samma funktionalitet för olika skärmstorlekar och olika material (glas med polymer och flexibelt material) vilket ger tunnare skärmar och lägre kostnader.

Utvecklingsarbetet med datainsamlingslösningar för offentliga sektorn, vilket kommunicerades under det tredje kvartalet, har nu inletts i samarbete med ett globalt verksamt företag med ett särskilt fokus inom röstning och folkräkning. Lansering av lösningen planeras senare under 2013.

| MSEK | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|-----------------|---------|---------|---------|---------|
| | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 9 | 15 | 47 | 63 |
| Bruttoresultat | 8 | 13 | 42 | 48 |

C TECHNOLOGIES

C Technologies utvecklar, tillverkar och säljer C-Pen®, en lösning som innefattar handhållen scanner och programvara för teckenigenkänning. C-Pen registrerar tryckt information som text, siffror och koder, avkodar informationen och överför den till datorer och smartphones. Produkterna är tillgängliga genom eget varumärke och under andra varumärken via OEM-partners.

Försäljningen under året var 4 MSEK högre än motsvarande period föregående år och försäljningen under det fjärde kvartalet var 4 MSEK högre än motsvarande period föregående år.

Arbetet med att förstärka produkterbjudandet och försäljningskanalerna fortgår löpande. Inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning riktas resurserna fortsatt mot dyslektiker och studenter i allmänhet samt mot skolor, där produkterna används som läs- och studiehjälpmedel.

En ny produkt, C-Pen TS1, lanserades under fjärde kvartalet. TS1 levereras med mjukvara utvecklad för stöd för studenter i allmänhet, och till auditiva studenter i synnerhet.

Inom OEM-området är fokus fortsatt att vidareutveckla affärerna med befintliga kunder samt att på sikt introducera produkterna på nya marknader med nya samarbetspartners. Produkterna utvecklas kontinuerligt för att öka användbarhet och kundvärde. Under fjärde kvartalet levererades en order på en ny produkt till ett värde av 2 MSEK till en av våra OEM-partner.

| MSEK | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|-----------------|---------|---------|---------|---------|
| | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 7 | 3 | 23 | 19 |
| Bruttoresultat | 3 | 2 | 11 | 9 |

ANOTO GROUP AB

Anoto Group AB är holdingbolag med ett begränsat antal koncernfunktioner.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34. Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen kapitel 9, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Likviditetsrisken ökade under det fjärde kvartalet.

Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid periodens slut till 5 MSEK vilket är en minskning med 18 MSEK jämfört med likvida medel vid årets början.

Kassan per den siste december bedöms inte vara tillräcklig för att stödja verksamheten under 2013. Den nyemission som kommunicerades måndagen den 4 februari kommer stärka bolagets balansräkning och ge nödvändigt finansiellt stöd såväl på kort som lång sikt. Därmed råder ingen väsentlig osäkerhet avseende företagets överlevnadsförmåga.

Utöver likviditetsrisken samt de risker som beskrivs i Anoto Groups årsredovisning 2011 bedöms inte några väsentliga risker ha tillkommit. (Se not 4 i årsredovisningen 2011 för utförligare beskrivning av bolagets riskexponering och riskhantering.)

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÄENDE

Aurora Investment Ltd (dotterbolag till Tstone), den största aktieägaren i Anoto Group, har varit representerade i styrelsen sedan årsstämman i maj 2010. Under innevarande år har Anoto sålt tjänster och produkter till bolag inom TStone gruppen till ett värde av 9,4 MSEK. Transaktionerna har genomförts under normala affärsvillkor och per den siste september finns det inga förfallna fordringar på bolag inom TStone gruppen.

HÄNDELSER EFTER BOKSLUTSDAGEN

De viktigaste händelserna efter kvartalets utgång:

Styrelsen och ledningen bedömer att bolaget i och med anskaffandet av nytt kapital kommer att kunna stärka bolagets närvaro inom prioriterade marknadssegment. Nyemissionen som kommuniceras till marknaden måndagen 4 februari kommer förse bolaget med nödvändig kortsiktig likviditet, stärka bolagets balansräkning samt ge stöd åt produktutveckling, försäljning och marknadsföring och möjliga förvärv.

AKTIEDATA

Bolagets aktie är noterad under tickern ANOT på Small Cap-listan på NASDAQ OMX Nordiska börs i Stockholm. Vid rapportperiodens utgång uppgår antalet aktier till 137 037 081.

Under 2012 har 6 721 026 aktier emitterats i samband med förvärven av Ubiquitous Systems Ltd och Xpaper från Talario LLC, se vidare i Not 1.

OPTIONSPROGRAM

Bolagsstämman beslutade den 10 maj 2012 om ett teckningsoptionsprogram. Teckningsoptionerna har ännu inte överlåtit till anställda.

Stein Revelsby
VD

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Informationen är sådan som Anoto Group AB (publ.) ska offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 8 februari 2013 kl. 08:30.

En videopresentation av kvartalsrapporten kommer finnas tillgänglig från kl 09.00 den 8 februari och en webbkonferens kommer hållas kl 11.00 samma dag. För mer information se www.anoto.com/investors.

Kalender 2012/2013

| | |
|--------------------|----------------------------|
| Årsredovisning | 15 april 2013 (nytt datum) |
| Kvartalsrapport Q1 | 3 maj 2013 |
| Årsstämma | 15 maj 2013 |
| Kvartalsrapport Q2 | 16 augusti 2013 |
| Kvartalsrapport Q3 | 5 november 2013 |

För ytterligare information

Kontakta:

Stein Revelsby, VD
Tel. +46 (0)733 45 12 05

eller

Dan Wahrenberg, CFO
Tel. +46 (0)733 45 10 19

Anoto Group AB (publ.) org. nr. 556532-3929
Box 4106
SE-227 22 Lund
Tel.: +46 46 540 12 00
www.anoto.com

FINANSIELLA RAPPORTER

Rapport över totalresultat i sammandrag

| | not | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|---|-----|----------------|---------------|----------------|-----------------|
| TSEK | | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | | 40 593 | 57 100 | 198 646 | 192 286 |
| Kostnad för sålda varor / tjänster | | -11 746 | -15 880 | -55 083 | -55 719 |
| Bruttoresultat | | 28 847 | 41 220 | 143 563 | 136 567 |
| Försäljnings-, administrations- & forskningskostnader | | -52 364 | -44 702 | -188 050 | -159 266 |
| Övriga rörelseposter | | 646 | 3 706 | 2 335 | -220 281 |
| Rörelseresultat | | -22 871 | 224 | -42 152 | -242 980 |
| Nedskrivning av andelar i intresseföretag | | 0 | 0 | -211 | -173 |
| Övriga finansiella poster | | -679 | -606 | -2 451 | -696 |
| Resultat före skatt | | -23 550 | -382 | -44 814 | -243 849 |
| Skatt | | -15 | -24 | -15 | -30 |
| Periodens resultat | | -23 565 | -406 | -44 829 | -243 879 |
| Övrigt totalresultat | | | | | |
| Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter | | 1 793 | -84 | 2 811 | -1 253 |
| Periodens övrigt totalresultat | | 1 793 | -84 | 2 811 | -1 253 |
| Periodens summa totalresultat | | -21 772 | -490 | -42 018 | -245 132 |
| Periodens resultat hänförligt till: | | | | | |
| Moderbolagets ägare | | -21 557 | -361 | -42 235 | -246 274 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | | -2 008 | -45 | -2 594 | 2 395 |
| Periodens summa resultat | | -23 565 | -406 | -44 829 | -243 879 |
| Periodens totalresultat hänförligt till: | | | | | |
| Moderbolagets ägare | | -20 268 | -445 | -40 204 | -246 949 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | | -1 504 | -45 | -1 814 | 1 817 |
| Periodens summa totalresultat | | -21 772 | -490 | -42 018 | -245 132 |
| Nyckeltal | | | | | |
| Bruttomarginal | | 71,1% | 72,2% | 72,3% | 71,0% |
| Rörelsemarginal | | Neg | 0,4% | Neg | Neg |
| Resultat per aktie före och efter utspädning (sek) | | -0,17 | 0,00 | -0,33 | -1,89 |
| Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning | | 137 037 081 | 130 316 055 | 136 757 038 | 129 161 263 |

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag*

| TSEK | 2012-12-31 | 2011-12-31 |
|--|----------------|----------------|
| Immateriella tillgångar | 128 389 | 118 739 |
| Materiella anläggningstillgångar | 4 493 | 6 910 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 3 782 | 1 486 |
| Summa anläggningstillgångar | 136 664 | 127 135 |
| Varulager | 30 916 | 27 236 |
| Kundfordringar | 24 037 | 39 138 |
| Övriga omsättningstillgångar | 19 631 | 18 649 |
| Summa kortfristiga fordringar | 43 668 | 57 787 |
| Likvida medel inkl kortfristiga placeringar | 5 459 | 23 941 |
| Summa omsättningstillgångar | 80 043 | 108 964 |
| S:a Tillgångar | 216 707 | 236 099 |
| Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare | 130 686 | 152 988 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | -14 883 | -13 074 |
| Summa eget kapital | 115 803 | 139 914 |
| Låneskulder | 18 235 | 15 695 |
| Långfristiga skulder | 0 | 9 903 |
| Summa långfristiga skulder | 18 235 | 25 598 |
| Kortfristiga avsättningar | 152 | 240 |
| Övriga kortfristiga skulder** | 82 517 | 70 347 |
| Summa kortfristiga skulder | 82 669 | 70 587 |
| S:a Eget kapital & skulder | 216 707 | 236 099 |

* Effekter på balansräkningen från årets förvärv, se not 1

** Inkluderar ej återbetalningsbart förskott från Leapfrog om 9,9 msek

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag

| TSEK | Aktiekapital | Övrigt tillskjutet kapital | Reserver | Balanserade vinstmedel | Summa eget kapital | Innehav utan bestämmande inflytande | Totalt eget kapital |
|---------------------------------------|--------------|----------------------------|--------------|------------------------|--------------------|-------------------------------------|---------------------|
| Ingående balans 1 januari 2011 | 2 572 | 448 508 | 1 108 | -57 425 | 394 763 | -3 160 | 391 603 |
| Årets resultat | | | | -246 274 | -246 274 | 2 395 | -243 879 |
| Övrigt totalresultat | | | -675 | | -675 | -578 | -1 253 |
| Summa totalresultat | | | -675 | -246 274 | -246 949 | 1 817 | -245 132 |
| Årets förvärv | | | | | 0 | -11 731 | -11 731 |
| Nyemission | 34 | 5 140 | | | 5 174 | | 5 174 |
| Eget kapital 31 december 2011 | 2 606 | 453 648 | 433 | -303 699 | 152 988 | -13 074 | 139 914 |
| Årets resultat | | | | -42 235 | -42 235 | -2 594 | -44 829 |
| Övrigt totalresultat | | | 2 031 | | 2 031 | 780 | 2 811 |
| Summa totalresultat | | | 2 031 | -42 235 | -40 204 | -1 814 | -42 018 |
| Nyemission* | 135 | 17 772 | | | 17 907 | | 17 907 |
| Eget kapital 31 december 2012 | 2 741 | 471 420 | 2 464 | -345 934 | 130 691 | -14 888 | 115 803 |

* Se not 1

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

| TSEK | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|---|----------------|---------------|----------------|-----------------|
| | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Resultat efter finansiella poster | -23 550 | -382 | -44 814 | -243 849 |
| Avskrivningar och nedskrivningar | 4 492 | 4 294 | 16 463 | 246 929 |
| Övriga poster som inte ingår i kassaflödet | -37 | -119 | -88 | -11 |
| Summa poster som inte ingår i kassaflödet | 4 455 | 4 175 | 16 375 | 246 918 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet | -19 095 | 3 793 | -28 439 | 3 069 |
| Förändring av rörelsekapital | 16 202 | -9 462 | 17 996 | -53 046 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -2 893 | -5 669 | -10 443 | -49 977 |
| Kassaflöde från investeringar | -1 778 | -1 069 | -10 579 | -7 126 |
| Summa kassaflöde före finansiering | -4 671 | -6 738 | -21 022 | -57 103 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | -452 | 0 | 2 540 | 0 |
| Periodens kassaflöde | -5 123 | -6 738 | -18 482 | -57 103 |
| Likvida medel vid periodens början | 10 582 | 30 679 | 23 941 | 81 044 |
| Likvida medel vid periodens slut | 5 459 | 23 941 | 5 459 | 23 941 |

Nyckeltal

| | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|---|---------------|---------------|-------------------|-------------------|
| | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Periodens kassaflöde (TSEK) | -5 123 | -6 738 | -18 482 | -57 103 |
| Kassaflöde / aktie före och efter utspädning (sek) ¹ | -0,04 | -0,05 | -0,13 | -0,44 |
| | | | 2012-12-31 | 2011-12-31 |
| Soliditet | | | 60,3% | 64,8% |
| Antal aktier | | | 137 037 081 | 130 316 055 |
| Eget kapital per aktie (sek) | | | 0,95 | 1,17 |

¹ Nyckeltal avseende Kassaflöde per aktie är baserat på vägt genomsnittligt antal aktier och utestående teckningsoptioner för respektive period. Endast teckningsoptioner där nuvärdet på teckningskursen är lägre än stamaktiens verkliga värde ingår i underlaget.

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

| TSEK | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------|-----------------|
| | Okt-Dec | Okt-Dec | Jan-Dec | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 1 787 | 3 423 | 6 561 | 9 128 |
| Bruttovinst | 1 787 | 3 423 | 6 561 | 9 128 |
| Administrationskostnader | -1 624 | -3 074 | -6 223 | -8 264 |
| Rörelseresultat | 163 | 349 | 338 | 864 |
| Resultat från andelar i dotterföretag | -29 500 | -10 500 | -29 500 | -240 570 |
| Finansiella poster | - | - | - | 4 |
| Periodens resultat | -29 337 | -10 151 | -29 162 | -239 702 |

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

| TSEK | 2012-12-31 | 2011-12-31 |
|---|----------------|----------------|
| Immateriella tillgångar | 258 | 381 |
| Materiella anläggningstillgångar | 5 | 27 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 153 489 | 180 135 |
| Summa anläggningstillgångar | 153 752 | 180 543 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 13 973 | 233 |
| Likvida medel inkl kortfristiga placeringar | 56 | 325 |
| Summa omsättningstillgångar | 14 029 | 558 |
| S:a Tillgångar | 167 781 | 181 101 |
| Eget kapital | 161 476 | 172 733 |
| Övriga kortfristiga skulder | 6 305 | 8 368 |
| S:a Eget kapital & skulder | 167 781 | 181 101 |

Not 1 Rörelseförvärv 2012

Ubiquitous Systems Ltd

Den 11 januari 2012 förvärvade koncernen samtliga aktier i det onoterade brittiska bolaget Ubiquitous Systems Ltd för 12,8 MSEK. Ubisys som är verksam inom Business Solutions har varit partner till Anoto under många år.

Koncernen konsoliderar Ubisys från och med den 1 januari 2012.

Koncernen ökar genom förvärvet närvaron på den brittiska marknaden.

Under perioden fram till den 30 september bidrog dotterföretaget med 10,7 MSEK till koncernens nettointäkter.

Effekter av förvärv

Det förvärvade företagens nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:

(KSEK)

| | |
|--|---------------|
| Immateriella anläggningstillgångar | 0 |
| Materiella anläggningstillgångar | 91 |
| Varulager | 53 |
| Kundfordringar och övriga fordringar | 899 |
| Likvida medel | 192 |
| Räntebärande skulder | -821 |
| Leveranörsskulder och övriga skulder | -1 231 |
| Netto identifierbara tillgångar och skulder | -816 |
| Koncerngoodwill | 13 645 |
| Överförd ersättning | 12 829 |

Goodwill

I goodwillvärdet ingår utökade säljresurser, kundkontakter och en utökad närvaro på den brittiska marknaden.

Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Förvärvsrelaterade utgifter

Förvärvsrelaterade utgifter uppgår till 0,8 MSEK och avser arvoden till konsulter i samband med due diligence. Dessa utgifter har redovisats som övriga rörelsekostnader i rapport över totalresultat.

Överförd ersättning

(KSEK)

| | |
|-------------------------|---------------|
| Emitterade aktier | 12 829 |
| Total ersättning | 12 829 |

Verkligt värdet på de 4 706 324 aktier som utfärdats som den del av den överförda ersättningen som erlagts för Ubisys baseras på priset på Anoto aktien vid förvärvstidpunkten.

Xpaper

Den 16 januari förvärvade koncernen Xpaper från Talario LLC för 5,1 MSEK. Xpaper gör det enkelt att använda Anotos teknik för digital penna och papper tillsammans med andra programvaror och pappersdokument. Anoto avser integrera Talarios utskrifts- och datainsamlingshantering tillsammans med web baserade tjänster inom Anotos produkt erbjudande.

Effekter av förvärv

Xpaper redovisas i sin helhet som en förvärvad immateriell rättighet och kommer skrivas av över den förväntade ekonomiska livslängden. Anskaffningsvärdet uppgår till 5,1 MSEK.

Förvärvsrelaterade utgifter

Koncernen har endast haft mindre kostnader, i huvudsak interna resurser, i samband med förvärvet.

Överförd ersättning

(KSEK)

| | |
|-------------------------|--------------|
| Emitterade aktier | 5 077 |
| Total ersättning | 5 077 |

Verkligt värdet på de 2 014 702 aktier som utfärdats som den del av den överförda ersättningen som erlagts för Xpaper baseras på priset på Anoto aktien vid förvärvstidpunkten.