

ANOTO

DELÅRSRAPPORT

Q3/ 2018

© 2018 ANOTO

Anoto Group AB är ett världsledande företag inom digitala skriv- och ritlösningar, och har historiskt använt sin egen teknik för att utveckla digitala pennor och tillhörande programvara. Dessa digitala pennor förenklar det dagliga livet för miljontals människor runtom i världen. Nu använder Anoto också sitt mönster, sin optik och sin bildbearbetande expertis för att knyta samman de analoga och digitala världarna genom en initiativ kallat Anoto DNA (aDNA). aDNA gör det möjligt att på ett unikt och diskret sätt märka fysiska föremål och sedan enkelt identifiera dessa enskilda föremål genom att använda allmänt förekommande bärbara enheter så som telefoner och surfplattor. aDNA ger spännande möjligheter när det gäller produktinnovation, marknadsföringsinsikter och kontroll av distributionskedjan. Anotos aktie är noterad på NASDAQ Stockholms Small Cap-lista under ANOT.

Den här rapporten publicerades den 23 november 2018, kl. 08.45.

For more information: www.anoto.com

RAPPORT JANUARI – SEPTEMBER 2018

- Nettoomsättningen under perioden uppgick till 89 MSEK (147) och nettoomsättningen under kvartalet uppgick till 28 MSEK (-52).
- Rörelseresultatet under perioden uppgick till -11 MSEK (-21) och rörelseresultatet under kvartalet uppgick till -13 MSEK (4).
- Minskningen i nettoomsättning beror i första hand på att Forms kunder placerat sina order på pennor så att de i tiden sammanföll med att företagskvantiteter av den nya Anoto-pennan (AP-701) fanns tillgängliga. Dessutom har Anotos ändrade prispolicy för verksamheten inom Forms också bidragit till detta uppskjutande av intäkter. I den nya modellen sänks den initiala hårdvarukostnaden och ett återkommande intäktstillflöde etableras som sammanhänger med hårdvara, programvara och Anotos egenutvecklade mikropunktmönster.
- Denna förändring av prissättningsmodell medförde att vi måste avslå många förfrågningar om förnyande på basis av den gamla prissättningsmodellen. Det fick en oundviklig effekt på intäkterna, men koncernen räknar med en betydande intäktsökning under kommande kvartal i samband med snabbt antagande av den nya pennan och allmänt godkännande av den strategiskt sunda nya prispolicyn.
- Även om nettoomsättningen på årsbasis minskade med 58 MSEK under perioden minskade koncernens rörelseförlust till 11 MSEK (21) till följd av högre bruttomarginaler och lägre rörelsekostnader.
- Bruttomarginalen under perioden ökade till 51 % (40 %) till följd av bättre marginaler i verksamheten Notetaking.
- Overheadkostnaderna under perioden uppgick till 56 MSEK, lägre än föregående år (79 MSEK) till följd av insatserna avseende omstrukturering och kostnadsminskning inom samtliga verksamheter.

Nyckeltal	2018	2017	2018	2017	2017
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Dec
Nettoomsättning, MSEK*	28	52	89	147	173
Bruttoresultat*	12	21	45	58	71
Bruttomarginal, %	44%	41%	51%	40%	41%
Rörelseresultat, MSEK	-13	4	-11	-21	-37
Rörelsemarginal, %	Neg	8%	Neg	Neg	Neg
EBITDA, MSEK	-11	5	-8	-16	-21
Periodens resultat, MSEK*	-14	-4	2	-40	-53
Resultat per aktie					
före och efter utspädning, SEK*	-0.41	0.00	-0.38	-0.01	-0.49
Kassaflöde, MSEK*	-6	12	-27	15	26
Likvida medel vid periodens slut, MSEK*	5	20	5	20	32

* Definierad enligt IFRS

KOMMENTARER FRÅN VD

Under tredje kvartalet 2018 koncentrerades utvecklings- och tillverkningskostnader för nya pennmodeller (Dr. Watson och AEGIR-serien) samt utvecklingskostnader för lösningar (utbildning och aDNA) till kvartalet, vilket ledde till rörelseförluster på 1,5 MUSD.

Cirka 1 MUSD av dessa förluster härrörde från utvecklingskostnaderna. När vi påbörjade leveranser av pennorna kostnadsförde vi också 622 TUSD av de balanserade utgifterna för 701-serien. Under kvartalet spenderade vi också 88 TUSD för att styra mer nättrafik till våra viktiga Livescribe-produkter och marknadsföra dessa.

Det fanns andra engångskostnader som exempelvis rekryteringsavgifter på cirka 90 TUSD för rekrytering av en säljrepresentant i Singapore och fyra programvaruutvecklare i Korea.

Vi lanserade följande produkter:

- 4 olika modeller av AEGIR-pennor;
- Livescribe för Android- och iOS-mobiler + appar för AEGIR-pennor;
- Dr. Watson penna för fingeravtryck;
- säkerhets- och verifieringsprogramvara för Dr. Watson;
- AI-aktiverad utbildningslösning kallad C.AI; och
- Uppdaterad och på nytt lanserad aDNA-lösning på en molnbaserad plattform.

Våra rörelsekostnader var oförändrade på 1,9 MUSD. Våra kostnadsbesparande insatser fortsatte genom att vi nådde en överenskommelse med vår hyresvärd för kontoret i Lund, om att lämna över lokalen till en minskad kostnad. Vi uppnådde en besparing på 784 TUSD över de kommande tre åren. Vi lyckades också bli av med vårt kontor i Basingstoke, vilken ledde till en besparing på kvartalsbasis om 55 TUSD (hyra plus underhållskostnader).

På intäktsidan fick vi en order på 20 000 pennor från Kyowon, vår koreanska utbildningskund, avseende 701-pennor. De totala intäkterna under kvartalet förblev 3,1 MUSD eftersom vi såg viss svaghet för detaljhandelsintäkterna för Livescribe i väntan på de nya AEGIR-pennorna.

UTSIKTER OCH FRAMTIDA STRATEGI

Den 1 november lanserade Anoto en molnplattform med fyra lösningar baserade på vår egenutvecklade teknologi. Med dessa fyra lösningar är vi nu inriktade på branscherna utbildning, hälso- och sjukvård, tillverkning och finans.

Vi erbjuder en AI-baserad utbildningslösning, en säker interaktiv lösning för marknadsföring, en verifierings- och säkerhetslösning samt en standardlösning för konvertering från papper till digitala medier för stora företag.

I fokus för vår molnplattform återfinns SDK för papper som genererar mönster som används gemensamt i alla lösningarna.

C.AI står för Cognitive Artificial Intelligence och det är vår utbildningslösning.

aDNA eller Anoto DNA är vår interaktiva marknadsföringslösning baserad på våra mikropunktmönster.

Dr. Watson är en lösning för biometrisk verifiering avsedd för industrier som kräver digital granskning, certifiering och säkerhetsinspektioner.

C.AI Utbildningslösning

Den globala utbildningsmarknaden uppgår årligen till 7 biljoner USD. De flesta människor ägnar en fjärdedel av sitt liv åt att studera. Det är den näst mest tidskrävande aktiviteten, något mindre än en tredjedel ägnas åt att sova.

Utbildning online uppskattas till 160 miljarder USD, men utgör ändå bara 2 % av marknaden. Utbildning baserad på AI (Artificial Intelligence) beräknas öka med 47 % per år under de kommande fem åren, i ett försök att effektivisera utbildning.

Men för att klara detta behöver AI data. AI kan inte på ett lätt sätt användas i normala skolor och i andra utbildningsinstitutioner offline eftersom att det nästan är omöjligt att överföra data till ett digitalt format. Vår digitala penna ändrar på detta. Den registrerar data och överför dessa till AI för att bättre förutsäga en elevs inlärningsplan och gör det möjligt att skapa personliga lektionsplaner.

aDNA: Säker, interaktiv marknadsföringslösning

Idén bakom Anoto DNA kom från ett enkelt koncept, nämligen att kunna läsa mönster med en kamera i en smartphone i stället för en optisk modul i en digital penna.

aDNA är en marknadsföringslösning som skulle kunna ersätta QR-koder. Enkelt uttryckt är det en säker QR-kod som till och med är estetiskt tilltalande. Trots att QR-koden är ful och brister i säkerhet uppgick användningen av QR till 1,3 miljarder USD år 2017 och förväntas öka till 5,3 miljarder USD på 5 år, en årlig tillväxt på 33 %.

Till skillnad från QR-koder låter vi inte andra skapa aDNA-läsare, eller låter vem som helst själva generera aDNA-koder. En sådan policy leder till finansiella bedrägerier. Nyligen förekom det ett bedrägeri i Kina där QR-koder användes för att stjäla 13 MUSD.

Vi kontrollerar läsare, appar och betalningsgateways samt säljer aDNA-mönster i en säker miljö. Till skillnad från QR-koder, säljer vi säkerheten hos aDNA genom att själva tillhandahålla markörer för aDNA.

En annan viktig fördel med aDNA är vår förmåga att trycka mönster på de flesta ytor. Vi kan trycka på plast, metall eller på genomskinlig film. Det ger en enorm flexibilitet och vidgar de möjliga användningsområdena.

Den tredje fördelen ligger i vår förmåga att skapa unika mönster. Oavsett hur många markörer för aDNA som behövs, kan vi skapa olika markörer för olika produkter. Vi planerar till exempel att ta fram mer än 10 miljoner olika säkerhetstejper för Toppan. Varje säkerhetstejpe kommer att ha en egen unik markör.

Dr.Watson, Lösning för säkerhet och verifiering

Dr. Watson är vår nya penna med en sensor för fingeravtryck. Vår penna vet vad du skriver eftersom den har ett minneschip. Den vet också när du skriver eftersom den har en realtidsklocka och datum- och tidsstämplarna är irreversibla.

Med sensorn för fingeravtryck vet den också vem som skriver samt när och vad.

Denna kapacitet är avgörande för läkemedelsindustrin som kräver digital granskning, certifierade specialister på kvalitetssäkring (QA Specialists) av tillverkning, för att hindra industrispionage, och för mycket säkra arbetsmiljöer, t.ex. CIA, FBI, NASA etc.

Vi började sälja lösningarna i november. Vi anställde en ny försäljningschef för Nord- och Sydamerika, som började den 1 november. Vi har nu säljare i USA, Singapore, Europa, Japan och Korea. Vi räknar med att investera mera i uppbyggandet av rätt försäljningsorganisation för att öka försäljningen av dessa lösningar.

Det är viktigt att notera att Anoto under sina första sjutton år bara gjorde en penna och inga egna lösningar. Under de senaste kvartalen utvecklade Anoto tre pennor (U-pennan, AEGIR-pennor, Dr. Watson) och tre lösningar (C.AI, aDNA, Dr. Watson). Och vi gjorde det för en bråkdel av de historiska utvecklingskostnaderna.

Joonhee Won
VD, Anoto Group AB (publ)

ANOTO-KONCERNEN UNDER TREDJE KVARTALET 2018

Nettoomsättningen under kvartalet uppgick till 28 MSEK (51) och rörelseresultatet uppgick till -13 MSEK (4).

Strukturförändringarna genom omstrukturerings- och kostnadsminskande insatser ger de önskade kostnadsbesparingarna. Koncernen har nu uppnått kvartalsvisa overheadkostnader på mindre än 20 MSEK och kommer att fortsätta med detta.

Koncernen räknar med att ytterligare förbättra det ekonomiska resultatet i fortsättningen genom betydande försäljningstillväxt med den nya pennan och den nya prispolitiken, förbättrad bruttomarginal genom ökad andel återkommande licensintäkter och kostnadsadministration.

Koncernens intäkter uppdelade på de primära geografiska marknaderna och produktgrupperna är följande:

30 september 2018, MSEK	Licenser	Digitala pennor	Övrigt	Totalt
Sverige	0	1	0	1
Övriga EU	12	6	7	25
USA	0	29	5	35
Japan	0	0	0	0
Övriga Asien	1	22	1	24
Övriga världen	0	2	1	4
Tillgångar	14	60	14	89

30 september 2017, MSEK	Licenser	Digitala pennor	Övrigt	Totalt
Sverige	0	1	0	1
Övriga EU	3	12	5	21
USA	1	39	3	43
Japan	1	6	0	7
Övriga Asien	10	55	1	67
Övriga världen	1	4	4	9
Tillgångar	16	117	13	147

31 december 2017, MSEK	Licenser	Digitala pennor	Övrigt	Verkligt
Sverige	0	1	0	1
Övriga EU	3	13	9	25
USA	1	46	10	57
Japan	1	6	1	8
Övriga Asien	18	51	3	73
Övriga världen	1	7	1	9
Tillgångar	24	125	23	173

Sammanfattning per kvartal	2018	2018	2018	2017	2017
	3Q	2Q	1Q	4Q	3Q
Nettoomsättning, MSEK*	28	32	28	26	52
Bruttomarginal, %	44%	48%	61%	48%	41%
Rörelsekostnader, MSEK	-25	-15	-16	-29	-17
Rörelseresultat, MSEK	-13	1	1	-16	4
EBITDA, MSEK	-11	1	2	-5	5
Periodens resultat, MSEK	-14	9	6	-13	-4

*Definierad enligt IFRS

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport upprättades i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering och tillämpliga delar av årsredovisningslagen (ÅRL). Upplysningar enligt IAS 34 presenteras antingen i kommentarer eller på annan plats i rapporten. Delårsrapporten för moderbolaget upprättades i enlighet med kapitel 9 i årsredovisningslagen. Information om redovisningsprinciper som tillämpats återfinns i årsredovisningen för 2017. De redovisningsprinciper som tillämpats och bedömningar som gjorts i delårsrapporten överensstämmer med dem som tillämpades i årsredovisningen för 2017 med undantag för de redovisningsprinciper som redogörs för nedan.

INTÄKTER

IFRS 15 innebär nya krav för redovisning av intäkter och ersätter IAS 18 *Intäkter*, IAS 11 *Entreprenadavtal* samt flera intäcksrelaterade tolkningar. IFRS 15 har tillämpats retroaktivt utan omräkning av tidigare rapportperioder, med den kumulativa effekten av första tillämpning redovisad som en justering av den ingående balansen för balanserat resultat per den 1 januari 2018.

Intäkter uppkommer huvudsakligen från försäljningen av digitala pennor och tillhörande programvara och mönster.

För att bestämma om intäkt ska redovisas använder koncernen en 5-stepsprocess:

1. Identifiera avtalet med en kund
2. Identifiera prestationsåtaganden
3. Fastställ transaktionspriset
4. Allokerar transaktionspriset till prestationsåtaganden
5. Redovisning av intäkter när prestationsåtagande uppfyllts

Koncernen genomför ofta transaktioner som omfattar flera av Anotos produkter och tjänster. I samtliga fall allokeras det totala transaktionspriset för ett avtal till de olika prestationsåtagandena på basis av deras relativa enskilda försäljningspris. Transaktionspriset för ett avtal utesluter belopp som insamlats för tredje parts räkning.

Intäkt redovisas antingen vid en tidpunkt eller över tid, när koncernen uppfyller prestationsåtagandena genom att de utlovade varorna eller tjänsterna överförs till kunderna.

Kontrakt med flera prestationsåtaganden

Många av koncernens avtal består av ett antal prestationsåtaganden inklusive, men inte begränsat till försäljning av digitala pennor och programvarulicenser, mönster och professionella tjänster.

Koncernen har utvärderat möjligheten att urskilja de utlovade varorna och tjänsterna på basis av att de är "distinkta". En utlovad vara eller tjänst är distinkt om:

- kunden antingen kan använda varan/tjänsten för sig eller tillsammans med andra lättillgängliga resurser, samt
- varan/tjänsten är separat identifierbar (dvs. koncernen inte tillhandahåller en signifikant tjänst för att integrera, modifiera eller kundanpassa den).

Koncernen har identifierat varje produkt eller tjänst som distinkt.

Produktförsäljning

Intäkt från produktförsäljning (pennor och mönster) redovisas när kontrollen över varorna har överförts till kunden, vilket utgör leveranstillfället för varorna till kunden.

Programvarulicens och professionella tjänster

Intäkt från programvarulicenser och professionella tjänster kommer att redovisas över tid för licensperioden eller när tjänsten tillhandahålls.

Koncernen har inga väsentliga kostnader för att erhålla ett kontrakt eller installationskostnader.

Även om detta utgör väsentliga nya riktlinjer hade införandet av de nya riktlinjerna ingen signifikant inverkan på tidpunkt eller belopp när det gäller intäkt som redovisas av koncernen.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Den nya standarden för finansiella instrument (IFRS 9) ersätter IAS 39 *Finansiella instrument: Redovisning och värdering*. Standarden innebär stora förändringar jämfört med de tidigare riktlinjerna för klassificering och värdering av finansiella tillgångar samt introducerar en modell som tar sin utgångspunkt i förväntad kreditförlust för nedskrivning av finansiella tillgångar.

Klassificeringen och värderingen av koncernens finansiella tillgångar

Bestäms av såväl affärsmodellen för att förvalta den finansiella tillgången som de finansiella tillgångarnas kontraktsenliga kassaflödesegenskaper. Finansiella tillgångar klassificeras i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat (FVOCI).

Ledningen innehar de flesta finansiella tillgångarna för att behålla dem och inkassera tillhörande kassaflöden. De avtalsenliga villkoren för de finansiella tillgångarna leder till kassaflöden som är uteslutande betalningar av kapitalbelopp och ränta för det utestående kapitalbeloppet. Detta inkluderar sådana finansiella tillgångar som koncernens likvida medel, lån och fordringar med betalningar, som är fasta eller som kan fastställas, och som inte är noterade på en aktiv marknad och som värderas till upplupen anskaffningskostnad enligt IFRS 9.

Koncernen har fattat ett oåterkalleligt beslut att redovisa andra långfristiga investeringar i SMARK Co., Ltd till verkligt värde via övrigt totalresultat (FVOCI). Denna investering klassificerades tidigare som tillgång som kunde säljas enligt IAS 39.

STANDARD SOM ÄNNU INTE TRÄTT I KRAFT OCH SOM INTE ANTAGITS I FÖRTID AV KONCERNEN

IFRS 16 kommer att ersätta IAS 'Leasing' och tre relaterade tolkningar. Den slutför IASB:s projekt för att se över leaseredovisning som pågått sedan länge. Leasing kommer att redovisas i rapporten över finansiell ställning som en "right-of-use asset" och som en leasingskuld. IFRS 16 gäller för perioder som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. Antagande i förtid medges. Koncernen har emellertid beslutat att anta IFRS 16 den 1 januari 2019.

Företagsledningen håller på att utvärdera den fulla effekten av standarden. Effekten av den första tillämpningen av IFRS 16 kommer att redovisas i rapporten för fjärde kvartalet.

INVESTERINGAR

Under Q3 2018 investerade Anoto 4,0 MSEK (7,1) i ytterligare produktutvecklingskostnader kapitaliserade som immateriella tillgångar. Syftet med detta projekt är att utveckla nya pennor och leverera en framtida gemensam pennplattform för koncernen.

Goodwill som uppkommit vid konsolidering granskades för nedskrivningsbehov under Q4 2017. Inga ytterligare avsättningar för nedskrivning av goodwill ansågs nödvändiga under Q4 2017 eller under 2018.

RISKFAKTORER OCH OSÄKERHETER

Anoto har lanserat en ny penna under varumärket Livescribe och kommer att lansera en Fingerprint penna under Anotos varumärke under fjärde kvartalet 2018. En lansering av en ny penna har krävt ytterligare kapital eftersom det finns ett behov av initiala kontantutbetalningar. Dessutom planerar Anoto att tillverka pennor att hållas i lager för att förkorta leveranstiden.

Även om finansiering fortsätter att vara en viktig angelägenhet för Anoto, är det företagsledningens och styrelsens bedömning att kassaflödet från lanseringen av de nya pennorna, tillsammans med den nyligen genomförda finansieringen för att skapa utrymme för produktutveckling, kommer att ge den likviditet som Anoto behöver under de kommande 12 månaderna.

REDOVISNING PER RÖRELSEGREN

Under föregående år har koncernen omorganiserats för att bli en mer enhetlig global aktör och koncernens interna rapportering innehåller ännu inte någon rapportering av segment. Den interna rapporteringen har upprättats för koncernen som helhet. Koncernen kommer att ta fram lämplig rapportering per rörelsegren under detta år.

MEDARBETARE

Den 30 september 2018 hade Anoto Group totalt 37 medarbetare jämfört med 35 vid utgången av 2017.

MODERBOLAGET

Anoto Group AB är ett rent holdingbolag med ett begränsat antal koncernstabsfunktioner.

AKTIEDATA

Anoto-aktien är noterad på NASDAQ OMX Nordic Small Cap-lista i Stockholm. Det totala antalet aktier vid slutet av perioden var 112 654 950.

TRANSAKTIONER OCH AKTIVITETER EFTER DEN 30 SEPTEMBER 2018

Den 18 oktober 2018 tillkännagav Anoto det framgångsrika placerandet av cirka 24 MSEK genom nyemission av 7 957 307 aktier och garantiförbindelser. Genom nyemissionen har Anotos aktiekapital ökat med 4 744 384,20 SEK till 72 367 355 SEK och det totala antalet aktier har ökat till 120 612 257.



KALENDER FÖR 2018

Q4 rapport – 28 februari 2019///

Gå till www.anoto.com/investors för aktuell information.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION

Vänligen kontakta:

Joonhee Won, VD
E-post: ir@anoto.com

Anoto Group AB (publ.) Org. Nr. 556532-3929
Flaggan 1165
116 74 Stockholm, Sweden
www.anoto.com

Denna information är sådan information som Anoto Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande den 23 november 2018, kl. 08.45 CET.

Revisors granskningsrapport avseende översiktlig granskning av delårsrapport

Till styrelsen i Anoto Group AB (publ) org.nr 556532-3929

INLEDNING

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Anoto Group AB (publ) för perioden 1 januari – 30 september 2018. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

DEN ÖVERSIKTLIGA GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410, ”Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor”. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

SLUTSATS

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Malmö den 23 november 2018

Grant Thornton Sweden AB

Mats Pålsson
Auktoriserad revisor

FINANSIELLA RAPPORTER

Rapport över totalresultat i sammandrag

TSEK	2018	2017	2018	2017	2017
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Dec
Nettoomsättning	28 085	51 628	88 554	146 559	173 010
Kostnad sålda varor / tjänster	-15 619	-30 651	-43 163	-88 403	-102 088
Bruttovinst	12 466	20 977	45 391	58 156	70 922
Försäljnings, administrations- och forskningskostnader	-25 406	-17 342	-58 227	-80 313	-107 312
Övriga rörelseposter	29	678	2 222	1 557	-188
Rörelseresultat	-12 912	4 313	-10 615	-20 600	-36 578
Övriga finansiella poster	-979	-7 599	12 170	-21 146	-19 623
Resultat före skatt	-13 891	-3 286	1 555	-41 745	-56 201
Skatt	0	-220	0	1 349	3 257
Periodens resultat	-13 891	-3 506	1 555	-40 396	-52 944
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderbolagets ägare	-13 909	-3 464	1 522	-40 408	-52 809
Innehav utan bestämmande inflytande	19	-42	34	12	-135
Periodens summaresultat	-13 891	-3 506	1 555	-40 396	-52 944
Övrigt totalresultat					
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	559	14 556	-10 390	12 774	9 316
Vinst eller förlust vid värdering av investering till verkligt värde	-16 055	0	-16 055	0	0
Periodens Övrigt totalresultat	-15 496	14 556	-26 445	12 774	9 316
Periodens Summa totalresultat	-29 387	11 050	-24 890	-27 622	-43 628
Periodens totalresultat hänförligt till:					
Moderbolagets ägare	-29 406	11 092	-24 924	-27 634	-43 493
Innehav utan bestämmande inflytande	19	-42	34	12	-135
Periodens Summa totalresultat	-29 387	11 050	-24 890	-27 622	-43 628
Nyckeltal:					
Bruttomarginal	44.4%	40.6%	51.3%	39.7%	41.0%
Rörelsemarginal	Neg	8.4%	Neg	Neg	Neg
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	-0.41	0.00	-0.38	-0.01	-0.49
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning	112 654 950	92 637 222	108 902 645	85 786 601	89 117 341

Rapport över finansiell ställning i sammandrag för koncernen

TSEK	2018-9-30	2017-9-30	2017-12-31
Immateriella tillgångar	266 711	242 272	255 282
Materiella anläggningstillgångar	4 066	3 719	3 404
Finansiella anläggningstillgångar	1 968	18 270	18 318
Summa anläggningstillgångar	272 746	264 261	277 003
Varulager	50 777	50 104	51 766
Kundfordringar	32 618	40 422	27 747
Övriga omsättningstillgångar	14 628	20 593	11 429
Summa kortfristiga fordringar	47 247	61 015	39 176
Likvida medel, inkl kortfristiga placeringar	4 935	20 375	31 664
Summa omsättningstillgångar	102 959	131 494	122 606
Summa tillgångar	375 704	395 755	399 609
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	293 660	280 742	276 284
Innehav utan bestämmande inflytande	-550	-436	-583
Summa eget kapital	293 110	280 306	275 701
Låneskulder	2 149	15 549	44 449
Långfristiga avsättningar	8 588	6 898	3 289
Övriga långfristiga skulder	0	0	0
Summa långfristiga skulder	10 737	22 447	47 737
Kortfristiga avsättningar	242	242	242
Kortfristiga lån	7 243	11 197	11 309
Övriga kortfristiga skulder	64 372	81 562	64 621
Summa kortfristiga skulder	71 857	93 002	76 171
Summa Eget kapital och skulder	375 704	395 755	399 609

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag

TSEK	Aktiekapital	Pågående emission	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel	Summa Eget kapital	Innehav utan bestämmande inflytande	Total Eget kapital
Ingående balans 1 januari 2017	46 817	24	1 117 530	-11 074	-940 039	213 258	-1 689	211 569
Årets resultat					-52 809	-52 809	-135	-52 944
Övrigt totalresultat				9 316		9 316		9 316
Summa totalresultat	0	0	0	9 316	-52 809	-43 493	-135	-43 628
Ändring hänförlig till tidigare år					-3 364	-3 364		-3 364
Pågående förvärv av XMS	57	-24	-1 274			-1 241	1 241	0
Konvertering av skuld - 8 maj	4 415		25 385			29 800		29 800
Privat placering - 8 maj	4 250		39 673			43 923		43 923
Konvertering av skuld - 29 sep	4 000		22 000			26 000		26 000
Konvertering av skuld - 31 okt	1 701		9 699			11 400		11 400
Utgående balans 31 december 2017	61 240	0	1 213 013	-1 758	-996 211	276 284	-583	275 701
Årets resultat					1 522	1 522	34	1 555
Övrigt totalresultat				-26 445		-26 445		-26 445
Summa totalresultat	0	0	0	-26 445	1 522	-24 924	34	-24 890
Konvertering av skuld - 16 jan	308		1 692			2 000		2 000
Konvertering av skuld - 6 mar	4 800		27 200			32 000		32 000
Konvertering av skuld - 14 mar	1 245		7 055			8 300		8 300
Eget kapital 30 september 2018	67 593	0	1 248 960	-28 203	-994 690	293 660	-550	293 110

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

TSEK	2018	2017	2018	2017	2017
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Dec
Resultat efter finansiella poster	-13 891	-3 286	1 555	-41 745	-56 201
Avskrivningar & nedskrivningar	1 539	193	2 253	4 979	15 835
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet	-12 702	7 407	-26 445	19 295	14 196
Poster som inte ingår i kassaflödet	-11 163	7 600	-24 192	24 274	30 031
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-25 054	4 314	-22 637	-17 471	-26 170
Förändring av rörelsefordringar	3 319	-5 328	-8 070	9 167	31 005
Förändring av varulager	-1 648	-4 120	989	-626	-2 288
Förändring av rörelseskulder	6 921	-7 416	5 050	-32 001	-47 741
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-16 463	-12 550	-24 667	-40 931	-45 194
Immateriella tillgångar	-3 952	-7 058	-12 989	-14 171	-38 965
Materiella tillgångar	-901	-656	-1,357	-111	0
Försäljning av andelar i intressebolag	0	0	0	0	0
Finansiella tillgångar	15,750	101	16,349	585	538
Kassaflöde från investeringsverksamheten	10 897	-7 613	2 004	-13 697	-38 427
Summa kassaflöde före finansiering	-5 566	-20 163	-22 663	-54 628	-83 621
Nyemission	0	0	0	43 923	43 923
Konvertibelt lån	0	32,349	0	34 149	74 449
Förändring av långfristiga skulder	-54	-368	-4 066	-8 622	-8 640
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-54	31 981	-4 066	69 450	109 732
Periodens kassaflöde	-5 620	11 818	-26 728	14 822	26 111
Likvida medel vid periodens början	10 556	8 557	31 664	5 553	5 553
Likvida medel vid periodens slut	4 936	20 375	4 936	20 375	31 664

Nyckeltal

TSEK	2018	2017	2018	2017	2017
	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Dec
Periodens kassaflöde	-5 621	11 818	-26 729	14 822	26 111
Kassaflöde före och efter utspädning (SEK) 1	-0.05	0.13	-0.25	0.17	0.29
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning	112 654 950	92 637 222	108 902 645	85 786 601	89 117 341

	2018-9-30	2017-9-30	2017-12-31
Soliditet	78.0%	70.9%	69.1%
Antal aktier	112 654 950	99 231 424	102 067 130
Eget kapital per aktie (SEK)	2.60	2.83	2.71

¹ Nyckeltal avseende Kassaflöde per aktie är baserat på vägt genomsnittligt antal aktier och utestående teckningsoptioner för respektive post.

Endast teckningsoptioner där nuvärdet på teckningskursen är lägre än stamaktiens verkliga värde ingår i underlaget.

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	2018 Jul-Sep	2017 Jul-Sep	2018 Jan-Sep	2017 Jan-Sep	2017 Jan-Dec
Nettoomsättning	3 523	0	10 276	0	0
Bruttovinst	3 523	0	10 276	0	0
Administrationskostnader	-3 355	-2 703	-9 787	-6 232	-12 085
Rörelseresultat	168	-2,703	489	-6 232	-12 085
Resultat från andelar i dotterföretag	0	0	0	-100	-100
Finansiella poster	-104	-1 156	1 388	558	-1 183
Periodens resultat	64	-3,859	1 877	-5 774	-13 368

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	2018-9-30	2017-9-30	2017-12-31
Immateriella tillgångar	6 005	37	6 015
Finansiella anläggningstillgångar	293 581	301 924	300 028
Summa anläggningstillgångar	299 586	301 961	306 043
Övriga kortfristiga fordringar	285 844	243 306	270 788
Likvida medel, inkl kortfristiga placeringar	551	8 607	13 911
Summa omsättningstillgångar	286 395	251 913	284 699
Summa tillgångar	585 981	553 874	590 742
Eget kapital	568 086	526 650	530 456
Övriga långfristiga skulder	7 562	2 353	2 353
Konvertibla lån	2 149	15 549	44 449
Kortfristiga lån	0	0	0
Övriga kortfristiga skulder	8 184	9 322	13 484
Summa Eget kapital och skulder	585 981	553 874	590 742

Not 1 - Finansiella instrument

30 September 2018	Upplupet anskaffningsvärde	FVTPL	FVOCI	Derivat som använts i säkringssyfte (FV)	Totalt
Kundfordringar och andra kort- och långfristiga fordringar	33 680	0	0	0	33 680
Likvida medel, inkl. kortfristiga placeringar	4 935	0	0	0	4 935
Långfristiga placeringar och värdepapper	0	0	907	0	907
Tillgångar	38 615	0	907	0	39 522

30 September 2018	Derivat (FV) som	Identifierad till	Övriga skulder till	Övriga skulder	Totalt
Konvertibla skulder och kortfristiga lån				9 392	9 392
Leverantörsskulder				27 763	27 763
Övriga skulder				16 814	16 814
Skulder	0	0	0	53 969	53 969

30 September 2017	Upplupet anskaffningsvärde	FVTPL	FVOCI	Derivat som använts i säkringssyfte (FV)	Totalt
Kundfordringar och andra kort- och långfristiga fordringar	41 730	0	0	0	41 730
Likvida medel, inkl. kortfristiga placeringar	20 375	0	0	0	20 375
Långfristiga placeringar och värdepapper	0	0	16 962	0	16 962
Tillgångar	62 105	0	16 962	0	79 067

30 September 2017	Derivat (FV) som	Identifierad till	Övriga skulder till	Övriga skulder	Totalt
Låneskulder				26 746	26 746
Leverantörsskulder				54 062	54 062
Övriga skulder				10 141	10 141
Skulder	0	0	0	90 949	90 949

31 december 2017	Upplupet anskaffningsvärde	FVTPL	FVOCI	Derivat som använts i säkringssyfte (FV)	Totalt
Kundfordringar och andra kort- och långfristiga fordringar	29 103	0	0	0	29 103
Likvida medel, inkl. kortfristiga placeringar	31 664	0	0	0	31 664
Långfristiga placeringar och värdepapper	0	0	16 962	0	16 962
Tillgångar	60 767	0	16 962	0	77 729

31 december 2017	Derivat (FV) som	Identifierad till	Övriga skulder till	Övriga skulder	Totalt
Låneskulder				55 758	55 758
Leverantörsskulder				38 857	38 857
Övriga skulder				10 395	10 395
Skulder	0	0	0	105 010	105 010

Värdering av långfristiga investeringar till verkligt värde

Bolaget innehar långfristiga tillgångar som värderas till verkligt värde. Investeringarna avser långfristiga investeringar i SMARK Co., Ltd för ett långsiktigt partnerskap. SMARK har planerat sin verksamhetsutvidgning och tillväxt under innevarande år, och avsågs pågå under hela året. I detta hänseende har värderingen till verkligt värde skjutits upp till detta kvartal. Investeringen har värderats till verkligt värde till ett noterat pris på aktiva marknader för identiska tillgångar inom Nivå 1 i hierarkin för verkligt värde. Det har inte förekommit några överföringar mellan andra nivåer inom hierarkin av finansiella tillgångar som värderats till verkligt värde.

Kompletterande finansiella mätetal

Anoto Group använder vissa mätetal i denna kvartalsrapport som inte definieras under IFRS. Anoto Group anser att dessa mätetal tillför värdefull tilläggsinformation för investerare och bolagets ledning då de bidrar till en bättre analys av bolagets utfall. Eftersom alla bolag inte beräknar dessa finansiella mått på samma sätt är de inte alltid jämförbara bolag emellan. Dessa finansiella mätetal ska inte ses vara ett substitut för de mätetal som definieras enligt IFRS.

Definitioner av de kompletterande mätetal som används av Anoto Group och som inte definieras under IFRS presenteras nedan.

BRUTTOMARGINAL

Bruttoresultat som ett procenttal av nettoomsättningen. Bruttoresultat definieras som nettoförsäljning minskat med kostnader för sålda varor.

RÖRELSERESULTAT

Bruttoresultat minus försäljnings-, administrations- och utvecklingskostnader samt övriga rörelseintäkter/ - kostnader.

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat efter avskrivningar som ett procenttal av nettoomsättningen.

ÅRETS KASSAFLÖDE PER AKTIE

Årets kassaflöde delat med det viktade genomsnittliga antalet aktier för året.

SOLIDITET

Eget kapital hänförligt till aktieägarna i Anoto Group AB som ett procenttal av de totala tillgångarna.

EBITDA

Rörelseresultat för avskrivningar.

EBITDA anses vara ett användbart mått för koncernen därför att det ger en uppskattning av det underliggande operativa kassaflödet genom eliminering av avskrivningarna. Nedan visas en jämförelse mot koncernens rörelseresultat.

	2018	2017	2018	2017	2017
TSEK	Jul-Sep	Jul-Sep	Jan-Sep	Jan-Sep	Jan-Dec
Rörelseresultat	-12,912	4,313	-10,615	-20,600	-36,578
Avskrivningar och nedskrivningar	1,539	193	2,253	4,979	15,835
EBITDA	-11,373	4,506	-8,362	-15,621	-20,743