

ANOTO

DELÅRSRAPPORT

Q3 / 2015

© 2015 ANOTO

Anoto group är världsledande inom lösningar för digitalt skrivande vilket möjliggör snabb och pålitlig överföring av handskriven text till digital form. Anoto verkar genom ett globalt partnersätverk som fokuserar på användarvänliga lösningar för effektiv insamling, överföring och lagring av data. Anoto's teknologi används för närvarande inom flera verksamhetsområden, t.ex. sjukvård, bank och finans, transport och logistik samt utbildning. Anoto Group har ca 100 anställda och har sitt huvudkontor i Lund. Bolaget har även kontor i Norrköping, Basingstoke samt Wetherby (Storbritannien), Boston samt Los Angeles (USA) och Tokyo (Japan). Anoto Group AB:s aktie är noterad på NASDAQ OMX Stockholm Small Cap-lista under tickern ANOT.

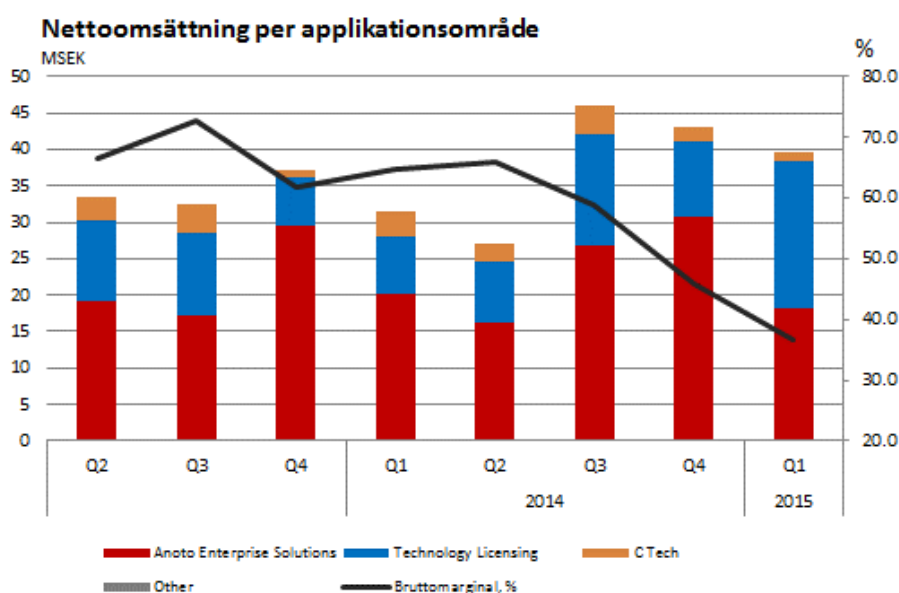
Den här rapporten publicerades den 6 november 2015, kl. 07.20

För mer information: www.anoto.com

DELÅRSRAPPORT JANUARI-SEPTEMBER 2015

- Omsättningen för perioden uppgick till 138 (95) MSEK. Omsättningen för kvartalet uppgick till 55 (27) MSEK.
- Bruttomarginalen för perioden uppgick till 46% (67%). Bruttomarginalen för kvartalet uppgick till 37% (65) på grund av en kombination av minskad försäljning av mjukvara under kvartalet inom Enterprise Solutions och högre försäljning av hårdvara till våra partners i Korea inom utbildning. Bruttoresultatet för perioden uppgick till 64 (64), och bruttoresultatet för kvartalet uppgick till 20 (17) MSEK.
- Resultat före av- och nedskrivningar (EBITDA) för perioden uppgick till -59 (-45) MSEK och för kvartalet till -25 (-26) MSEK.
- Resultat efter skatt för perioden uppgick till -68 (-56) MSEK, och resultat efter skatt för kvartalet till -30 (-26).
- Resultatet per aktie före och efter utspädning under perioden uppgick till -0,08 (-0,13) SEK och för kvartalet till -0,03 (-0,06) SEK.
- Kassaflödet för perioden blev 3 (-5) MSEK och för kvartalet 0 (-11). Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapitalet för perioden blev -58 (-49) och för kvartalet -23 (-23). Kassaflödet från finansieringsverksamheten för perioden blev 92 (45) MSEK och för kvartalet 64 (7).

| Nyckeltal | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|--------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Nettoomsättning, MSEK | 55 | 27 | 138 | 95 | 141 |
| Bruttoresultat | 20 | 17 | 64 | 64 | 94 |
| Bruttomarginal, % | 37 | 65 | 46 | 67 | 67 |
| Rörelseresultat, MSEK | -28 | -23 | -65 | -52 | -56 |
| Resultat efter skatt, MSEK | -30 | -26 | -68 | -56 | -63 |
| Resultat per aktie | | | | | |
| före och efter utspädning, SEK | -0.03 | -0.06 | -0.08 | -0.13 | -0.13 |
| Kassaflöde, MSEK | 0 | -11 | 3 | -5 | -3 |
| Likvida medel vid periodens slut, MS | 7 | 2 | 7 | 2 | 4 |



KOMMENTARER FRÅN VD

HÖGPRECISIONSPENINPUT FÖR OLIKA YTOR

Omsättningen för det tredje kvartalet uppgick till 55 MSEK jämfört med 27 MSEK i det tredje kvartalet förra året. Bruttomarginalen i kvartalet var 37% jämfört med 65% i det tredje kvartalet förra året. Den lägre bruttomarginalen beror på en kombination av en lägre andel mjukvaruförsäljning under kvartalet inom Enterprise Solutions tillsammans med en högre andel hårdvaruförsäljning till våra partners inom utbildning i Korea. Vi förväntar oss att bruttomarginalen kommer normaliseras runt 50% under kommande kvartal. Rörelseomkostnaderna under kvartalet uppgick till 48 MSEK jämfört med 35 MSEK under motsvarande kvartal föregående år. Som tidigare meddelats är de högre driftskostnader under 2015 relaterade till produktutvecklingen tillsammans med HP, forskning och testning av nya mönsterfilmslösningar för stora skärmar samt utveckling av Anoto Live™ Services. Det samlade resultatet av dessa ansträngningar innebär en bredare produktportfölj som vi nu förbereder för leverans under de kommande kvartalen samt en back-end infrastruktur som kommer att stödja våra partners och återförsäljare.

Vi är på väg att förverkliga visionen om en universell plattform för att möjliggöra pen-input med hög precision på papper, skärmar och väggar; allt från små klisterlappar till väggar upp till 24 fot samt för små upp till mycket stora skärmar. Det finns många fördelar med att samma pen-teknologi fungerar på flera olika ytor. Förmågan att kunna kombinera papper, displayer och väggar öppnar för helt nya användarupplevelser, större flexibilitet och kreativ frihet, samt bättre kontroll av innehåll och data. För tillverkare innebär det lägre totala kostnader och synergier mellan enheter, men viktigast av allt bättre pennprestanda.

Vi utökade ledningsgruppen under det tredje kvartalet genom anställning av ledande befattningshavare inom produktledning, marknadsföring och försäljning och för att få en starkare närvaro i Los Angeles och i San Francisco-området. Huvudprioriteringar under det tredje kvartalet har varit att arbeta med den övergripande positioneringen av en bredare produktportfölj som nu inkluderar produkter och applikationer för digitala signaturer och datainsamling från dokument, lösningar för professionell kollaboration, brainstorming och projektledning, penninput med hög precision på små och stora skärmar, samt hybridlösningar för en kombination av digitala pennor, papper och mobila enheter.

Under kvartalet har vi inlett kontakt med nya potentiella OEM-kunder samt tecknat avtal med nya distributörer och återförsäljare i USA, Tyskland och Frankrike. Vi testade en rad nya stora bildskärmar och har planerat för segmentering av portföljen i följande tillämpningsområden; professionella kollaborationslösningar, arkitekter, design och kreatörer.

Vi har slutfört utvecklingen av Anoto Live™ Pen 2 Professional och förberett för massproduktion av 30.000 pennor för leverans till ett stort Japanskt företag inom finansiella tjänster under det fjärde kvartalet.

Vårt utökade rörelsekapitabehov finansierades genom en riktad nyemission av aktier uppgående till 40 MSEK under det tredje kvartalet. Vi avslutade även förvärvet av XMS Penvision, ett innovativt svenskt mjukvaruföretag som specialiserat sig på digitala skrivlösningar. Förvärvet av XMS Penvision ger oss en större del av värdekedjan, möjlighet till flexibilitet i prissättningen, en produkt som lämpar sig för försäljning via större återförsäljare, samt en mycket kompetent team som kompletterar vår egen mjukvaruutveckling.

UTSIKTER

Efter en lång period av förhandlingar som fortgått parallellt med produkt- och affärsutveckling tecknade vi slutligen ett Technology Licensing-avtal med HP Inc. den 5 november. Vi är mycket glada över detta nya partnerskap och tror HP är den perfekta partnern för att vi ska kunna förverkliga vår vision om en universell digital skrivplattform som omfattar användningsområden inom alla branscher. Avtalet innehåller vissa exklusiva rättigheter för HP, inom produktsegmentet för arbetsstationer, ett produktsegment där HP har en dominerande marknadsposition. Exklusiviteten är villkorad av vissa villkor inklusive miniminivåer på inköp av produkter från Anoto under en fyraårsperiod. Det är svårt att uppskatta framtida intäkter från avtalet men vi förväntar oss att avtalet kommer ha en betydande positiv inverkan på Anoto verksamhet under de kommande åren.

Den 5 November undertecknade Anoto ett avtal om att förvärva Livescribe Inc. Anoto partner sedan 2007, med huvudkontor i San Francisco området. Köpeskillingen skall erläggas kontant och är baserad på ett företagsvärde om 15 MUSD, motsvarande den uppskattade omsättningen för 2015. Livescribe kommer vara skuldfritt vid tidpunkten för fullgörandet av förvärvet vilket förväntas äga rum den 30 november. Förvärvet är ytterligare ett steg i konsolideringen av Anotos ekosystem och realisering av synergier inom hårdvaru- och mjukvaruutveckling, supply chain och drift, samt för att ge Anoto tillgång till ytterligare marknadskanaler för online-försäljning och detaljhandel. Vi arbetar med planer för ett nytt sortiment av produkter som kommer att lanseras i Livescribes försäljningskanaler under 2016. Livescribe har 45 heltidsanställda, samt konsulter, och erbjuder ledande utvecklare av personliga mobila applikationer möjlighet att integrera handskrift i mobila enheter. Livescribe ger kunderna möjlighet att fortsätta att använda papper och penna för såväl strukturerade som ostrukturerade anteckningar vilka blir omedelbart användbara tillsammans med användarnas favoritprogram då anteckningarna digitaliseras i realtid.

Baserat på en stark orderstock med våra partners i Korea och Kina samt stora förlag inom utbildning, liksom företags order i Japan med den planerade leveransen av 29.000 pennor till ett stort företag för finansiella tjänster förväntar vi oss en fortsatt stark omsättningsstillväxt under Q4. Vi förväntar oss att denna starka tillväxt fortsätter år 2016 med den

förväntade kommersiella lanseringen av produkter med HP, den kommersiella lanseringen av stora bildskärmar, tillskottet av nya distributörer och återförsäljare för We-Inspire, samarbetet med The Foundry samt förvärvet av Livescribe. Vi förväntar oss att bruttomarginalen kommer normaliseras runt 50%.



Stein Revelsby

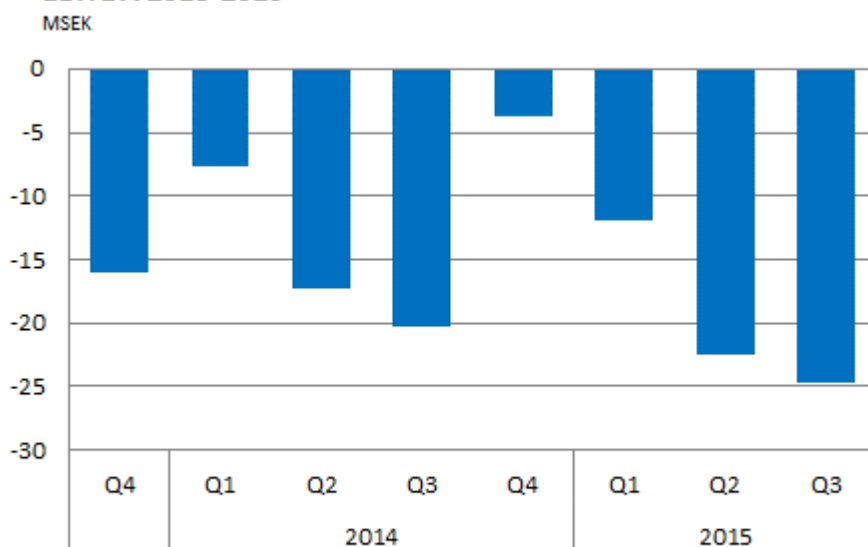
CEO Anoto Group

EN PARTNERDRIVEN AFFÄRSMODELL

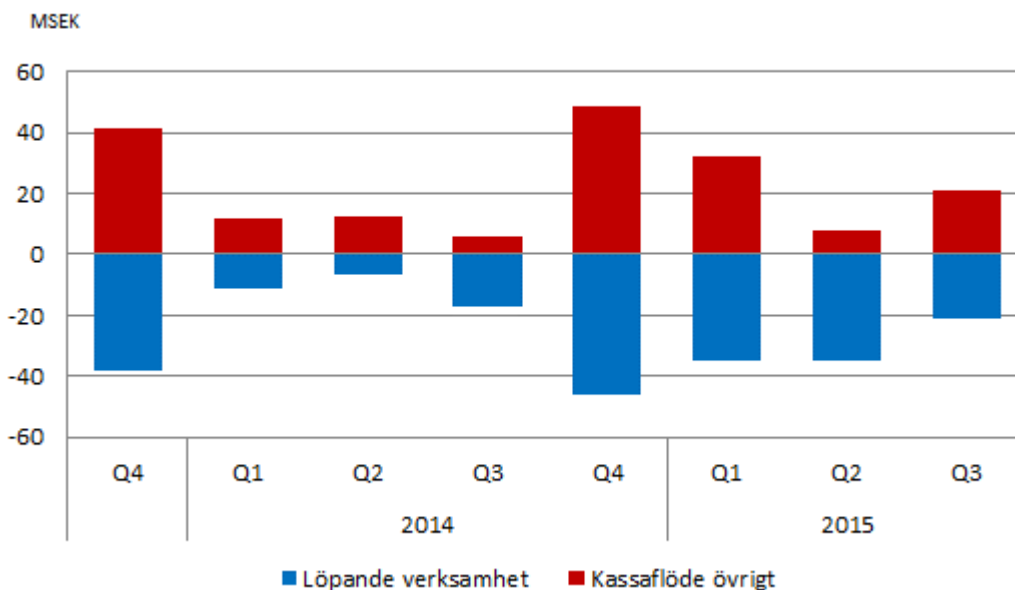
Anotos verksamhet är organiserad i två verksamhetsområden: Anoto Enterprise Solutions och Technology Licensing (OEM-verksamhet inom utbildning, antecknande, röstning, interaktiva pekskärmar). Inom dessa två områden erhåller vi intäkter i fem skilda kategorier - licenser, royalty, digitala pennor, NRE (ingenjörstid) och övrigt.

| MSEK | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|-----------------|-----------|-----------|------------|-----------|------------|
| | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Licensintäkter | 6 | 6 | 26 | 24 | 29 |
| Royaltyintäkter | 3 | 3 | 9 | 8 | 15 |
| Digitala pennor | 46 | 14 | 94 | 50 | 82 |
| NRE | 0 | 2 | 8 | 3 | 5 |
| Övrigt | 0 | 3 | 0 | 10 | 10 |
| Totalt | 55 | 27 | 138 | 95 | 141 |

EBITDA 2013-2015



Kassaflöde 2013-2015



ANOTO ENTERPRISE SOLUTIONS

Anoto Enterprise Solutions fokuserar på system, produkter och tjänster till företag, primärt med inriktning mot datainsamling och formulärhantering. Erbjudandet, Pen Solutions, omfattar lösningar för att skapa ett formulär i digitalt format, digital bearbetning av handskrivna formulär och automatisk generering av en digital version av ett dokument med handskrivna signaturer och anteckningar. Anoto har en indirekt affärsmodell och säljer via partners och dotterbolag såsom systemintegratörer, mjukvaruutvecklare och IT-konsulter. Dessa tillhandahåller i sin tur till sina företagskunder anpassade lösningar baserade på Anotos teknologi.

Försäljningen inom Enterprise Solutions uppgick till 19 MSEK under det tredje kvartalet jämfört med 18 MSEK under det andra kvartalet och 31 MSEK under det första kvartalet som inkluderade en order på 11 MSEK till Welsh Ambulance Service Trust. Som en följd av den planerade leveransen uppgående 37 MSEK, till ett stort antal kunder inom finansiella tjänster i Japan i december, förväntar vi oss ett starkt fjärde kvartal.

Variansen i intäkter från kvartal till kvartal återspeglar bristen på kapacitet inom försäljning och leverans och vårt behov av att stärka partnernätverk. De stora affärer som vi har gjort inom Enterprise Solutions i Storbritannien, Tyskland, Turkiet och senast i Japan nyligen visar tydligt det värde som vi erbjuder våra kunder och deras behov av lösningar för att överbygga den digitala klyfta som finns. Med den senaste chefstillsättningar inom produktledning, försäljning och marknadsföring arbetar vi med en positionering av Anoto Enterprise Solutions tillsammans med övriga affärsområden inom Anoto för en bättre anpassning till IT-branschen i allmänhet och en mer fokuserad partnerstrategi. Vi vill utnyttja de synergier och den ökade medvetenheten vi får från nya samarbeten runt en enda penna för flera ytor och applikationer för såväl större företag, små- och medelstora företag samt konsumenter för att inkludera alla områden av digitalt skrivande; digitala signaturer, datainsamling, kollaboration, design och kreativ verksamhet.

Anoto UK

Det tredje kvartalet dominerades av den framgångsrika lanseringen av 1700 pennor inom hela Welsh Ambulance Service Trust (WAST). Denna installation genomfördes över en mycket stort geografiskt område inom mycket snäva tidsramar och att detta uppnåddes inom utsatt tid och inom budget var ett bevis på professionalismen och engagemanget i vårt leverans team i samarbete med Welsh Ambulance IT. Detta har uppmärksammat såväl av den walesiska regeringen som inom den större brittiska ambulansverksamheten. Planering för expansion av Anoto lösning inom WAST har redan börjat, med planeringen av projektets fas 2 och fas 3. Introduktioner till andra ledande personer inom andra ambulanstransporter är också planerade.

Utanför hälsosektorn ökar vi aktiviteterna för att identifiera större kommersiella möjligheter och har inlett lovande diskussioner med större "eko system" partners såsom Opentext och Salesforce.

Japan

I augusti beviljade ett stort finansföretag i Japan Anoto och dess konsortium ett kontrakt för leverans av 29.000 Anoto Live Pen™ 2 Pro med programvara för digital skrift. Anotos del av kontraktet är 37 MSEK och leveransen är planerad till december i år.

Kundens säljkår kommer att använda Anotos digitala penna och papper som en integrerad del av deras nya process för försäljning av försäkringar. Anoto digitala pennor, som kommer att användas för att fylla i medicinsk och personlig information samt personlig signatur, är utrustad med en kamera för inspelning av personlig kundidentifiering för efterlevnad i enlighet med regelverket. Genom att använda denna lösning kommer kunden att förbättra den interna hanteringen genom att eliminera skanning och återinmatning av kontrakt vilket kommer att minimera pappersförbrukningen.

Sverige

Vår partner Phoniro har fortsatt utöka sin marknadsnärvaro på den svenska hemsjukvårdsmarknaden med sitt åtaganden.

I juli meddelade Anoto att man förvärvat XMS Penvision AB. XMS Penvision som grundades 1996 är ett innovativt svenskt mjukvaruföretag som specialiserat sig på digitala skrivlösningar. Dess kärnprodukt Formidable marknadsförs via ett globalt nätverk av partners som tillför värde till plattformen genom en rådgivande strategi med kunder som söker en affärlösning. Formidable är grunden för Anoto Live Forms, en Anoto Enterprise Solutions tillämpning för signaturer, dokument och mobil datainsamling. Bolaget har tio anställda och intäkterna för 2014 uppgick till 13 MSEK. Förvärvet av XMS Penvision ger Anoto kontroll av en större andel av värdekedjan, flexibilitet i prissättningen, en produkt som lämpar sig för försäljning via större återförsäljare samt ett mycket kompetent team som kompletterar vår egen mjukvaruutveckling.

Sydafrika

Lewis utökade användningen av digitala pennor med ytterligare 1.500 användare, baserat på vår partner Objectif Lune´s plattform Planet Press Capture. Lewis är Sydafrikas största enskilda varumärke inom möbler och har ett sortiment som omfattar möbler, elektriska apparater och hemelektronik.

Indien

Vi tecknade ett nytt partnerskap för utbildningsmarknaden som kommer att resultera i penn- och licensintäkter för Anoto under det fjärde kvartalet. Vår partner Trata har börjat leverera ut vår teknik till hälso- och sjukvårdsmarknaden och vi räknar med leveranser av större volymer under de kommande sex månaderna.

Sydkorea

Vår partner ISU Systems förlängde partnerskapet med Anoto och har åtagit sig att utöka sin närvaro på den koreanska B2B-marknaden.

Anoto Enterprise Solutions

| MSEK | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|-----------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 19 | 16 | 68 | 66 | 93 |
| Bruttoresultat | 14 | 11 | 48 | 44 | 64 |

TECHNOLOGY LICENSING (OEM VERKSAMHET)

Kunder inom Technology Licensing utvecklar och säljer produkter baserade på våra immateriella rättigheter, mjukvara och digitala pennprodukter. Under många år har Anoto licensierat sin teknik till leverantörer av interaktiva klassrumslösningar samt lärande hjälpmedel för barn. Produktivitetens verktyg, såsom produkter för antecknings- och mötesproduktivitet, är också sedan länge etablerade produkter i vårt Technology Licensing segment. Nyligen har Anoto etablerat två nya applikationsområden via partners: lösningar för röstning och för automatisering av digital design. Lösningar för röstning är baserade på våra traditionella digitala pappersteknologi, medan digital design automationslösningar hjälper animatörer och designers att frigöra den kreativa kraften i digital skrift med interaktiva touch-skärmar.

Försäljningen under perioden var 35 MSEK vilket var 26 MSEK högre än samma period föregående år.

HP

Efter en lång period av förhandlingar som fortgått parallellt med produkt- och affärsutveckling tecknade vi slutligen ett teknologilicensieringsavtal med HP den 5 november. Vi har kommit överens om att tillsvidare inte offentliggöra produkt detaljer eller produkt lanseringsdatum. Vi är mycket glada över detta nya partnerskap och tror HP är den perfekta partnern för att vi ska kunna förverkliga vår vision om en universell digital skrivplattform som omfattar användningsområden inom alla branscher. Avtalet innehåller vissa exklusiva rättigheter för HP, inom produktsegmentet för arbetsstationer, ett produktsegment där HP har en global marknadsandel på cirka 50%. Exklusiviteten är villkorad av miniminivåer på inköp av produkter från Anoto under en fyraårsperiod och kommer, om de förverkligas, ha en betydande positiv inverkan på Anoto verksamhet under de kommande åren.

Stora skärmar

Tillsammans med vår partner Optika Display, ett dotterbolag till Stratacache i USA, presenterade vi under Q2 Collaborate 65UHD, en 65-tums stor kollaborativ enhet med 4K upplösning och LCD. Produkten vann priset för "Best personal workspace" för Creatives på InfoComm i Orlando, USA bland 950 utställare och 40.000 yrkesverksamma från 100 länder. Under det tredje kvartalet har Optika Display (www.optikadisplay.com) arbetat med konfiguration och testning av produkten och förbereder sig för kommersiella lansering i nära samarbete med sin partner Avnet, en av världens största distributörer av datorprodukter. Collaborate 65UHD kombinerar den mest avancerade touch-glas och aktiv penn-teknik som finns tillgänglig i kombination med 4K LCD-teknik av världsklass.

Förutom samarbetet med Optika Display Anoto utökade sin ledning i Q3 med anställning av seniora chefer inom produktledning, marknadsföring och försäljning och även börjat utveckla en go-to-market strategi inklusive samarbeten med ISV:s, distributörer och återförsäljare. Vi förväntar oss att en stor möjlighet på marknaden materialiseras under de kommande månaderna när företag börjar ersätta AV-projektorer i företagets styrelserum, konferenslokaler och klassrum med storformatsskärmar samt andra initiativ som införandet av Microsoft Surface Hub. Vår marknadsfokus kommer initialt att ligga på kunder och partners inom kreativa näringar och inom produkt design som kommer att ha nytta av penn-input med hög precision för användning på större skärmar. Under det tredje kvartalet inledde vi kontakt med nya partners och utvärderade möjligheter att bredda produktportföljen med produkter i storleksordningen 40-55 tum.

TStudy

Vi levererade 70.000 pennor till vår partner Pen Generations Inc. Under det tredje kvartalet. Pen Generations lyckades inte leverera pennorna till dess kund TStudy Kina under kvartalet och därför har Anoto inte kunnat boka vinstmarginalen på dessa pennor i kvartalet. Vinstmarginalen, 3 MSEK, kommer att bokföras i takt med att pennorna levereras till slutkund.

I juli undertecknade Anoto en ändring av exklusivtetsavtalet med TStudy Cina Co Ltd. Ändringen är ett tillägg till det avtal som undertecknades den 20 augusti 2013. Det exklusiva distributionsavtalet som avser fem år som förutsätter att TStudy köper minst 2 miljoner pennor under exklusivtetsperioden. Exklusiviteten omfattar inte tillämpningar inom röstning, opinionsundersökningar och folkregistrering och inte heller produkter som säljs av Anotos stora globala OEM-partners.

Kyowon

Vi levererade 30.000 pennor till Kyowon via Anoto partners SOLiDEdu, Inc. och Pen Generations Inc. i Korea under kvartalet. Applikationen är en interaktiv lösning för multimediautbildning, som förbinder digital penna, tryckta arbetsböcker och surfplattor, vilket möjliggör mer effektiv inlärning och bättre individuella framsteg.

We-Inspire

Nya distributörer och återförsäljare engagerades under kvartalet i Tyskland, Singapore och Skandinavien.

MSD (företaget mera känt som Merck & Co. Inc. i USA) expanderade sina We-Inspire anläggningar till tre platser, i Tjeckien, USA samt senast i Singapore. Vårt framgångsrika samarbete med detta multinationella företag resulterade i en inbjudan för Anoto till ett stort företagsevenemang (Tech Symposium) som äger rum i Europa (Prag) och USA (Branch) samtidigt. Viktiga leverantörer bjöds in att visa sina lösningar i detta event. MSD-personal från hela världen kunde se och prova på vår We-Inspire lösning live på båda platserna. Försäljningen mot verksamheter inom högre utbildningen har fortsatt att växa med ökad användning inom California State University System till att nu inkludera en treprojektorlösning vid California State University, Monterey Bay.

Tillsammans med The Foundry, (www.thefoundry.co.uk), en ledande mjukvaruleverantör för animeringsstudior, spelstudior, konstnärer, formgivare och kreatörer, genomförde Anoto under det tredje kvartalet framgångsrika tester hos

ledande Hollywood studior. Lösningen "FLIX Wall" kombinerar FLIX, The Foundry's programvara för samarbete, visuell berättelse utveckling med Anoto's digitala verktyg. Lösningen visades för första gången på Siggraph 2015 Los Angeles i augusti.

Livescribe

Den 5 November undertecknade Anoto ett avtal om att förvärva Livescribe Inc. Anoto partner sedan 2007, med huvudkontor i San Francisco området. Förvärvet är ytterligare ett steg i konsolideringen av Anotos ekosystem och realisering av synergier inom hårdvaru- och mjukvaruutveckling, supply chain och drift, samt för att ge Anoto tillgång till ytterligare marknadskanaler för online-försäljning och detaljhandel. Livescribe har investerat betydande belopp i marknadsföring och produktutveckling sedan 2007 och har ännu inte varit lönsamt. Under de senaste tolv månaderna har bolaget minskat sina rörelsekostnader och sin personalstyrka avsevärt. Anoto anser att timingen för förvärvet är god och riskerna förknippade med att integrera verksamheten med Anoto ses som låga. Vi arbetar med ett nytt sortiment av produkter, med betydande intäktpotential, som kommer att lanseras i Livescribes försäljningskanaler under 2016.

Livescribe har cirka 45 heltidsanställda samt konsulter, och erbjuder ledande utvecklare av personliga mobila applikationer möjlighet att integrera handskrift i mobila enheter. Livescribe ger kunderna möjlighet att fortsätta att använda papper och penna för såväl strukturerade som ostrukturerade anteckningar vilka blir omedelbart användbara tillsammans med användarnas favoritprogram då anteckningarna digitaliseras i realtid. Produktportföljen består av Echo Smartpen som är positionerad som ett komplement till PC & Mac och har inbyggd ljudinspelning och paper replay funktionalitet (ljuduppspelning av det som sades då anteckningen skrevs) och Livescribe 3 Smartpen som är avsedd att vara ett mobilt komplement till smartphones och surfplattor. Livescribe har en global närvaro och ungefär en tredjedel av dess intäkter kommer från försäljning utanför USA.

Livescribe har etablerade samarbeten med ledande leverantörer inom digitalt antecknande, moln och samarbetslösningar såsom Microsofts OneNote, Evernote, DropBox och Salesforce för att säkerställa att de anteckningar som genereras med Livescribe snabbt och enkelt kan integreras med dessa tredjepartsprogram. Exempel användningsfall är en funktion, som om den är aktiverad, automatiskt importerar användarnas anteckningar i Evernote eller OneNote eller produktivitetshöjande funktioner som gör det möjligt import till Salesforce. Tekniken kan också "ge liv åt skrivna ord", som gör det möjligt att ringa upp telefonnummer genom att pennan vidrör pappret eller genom att en handskriven adress öppnas i kartapplikationer. Dessutom finns färdiga API:er som möjliggör utveckling av alla typer av kundpassade applikationer för att dra nytta av Livescribes möjligheter.

Bolaget säljer sina produkter via online-återförsäljare, traditionella återförsäljare samt direkt till konsument. Bolaget har en stark närvaro på nätet med Amazon och en detaljhandelsnärvaro genom cirka 2000. Närvaron inom detaljhandeln inkluderar Best Buy, Softbank, Sprint och T-Mobile.

För närvarande är Livescribes produkter kompatibla med iOS och Android. Livescribe 3 lanserades ursprungligen endast med iOS att utnyttja Bluetooth LE och den amerikanska high-end användarbasen. Android-kompatibiliteten, som lanserades i augusti 2015, har markant utvidgat bolagets målgrupp och dess användningsområden samtidigt som attraktionskraften breddats till fler prisskikt.

Historiskt har Anoto haft ett teknologilicensieringsavtal med Livescribe och erhållit en royalty på cirka 6% av nettoförsäljningsvärdet baserat på Livescribes försäljning. Efter förvärvet kommer Livescribe att integreras med Anoto Group som ett helägt dotterbolag.

TL

| MSEK | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|-----------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 35 | 9 | 65 | 23 | 39 |
| Bruttoresultat | 6 | 6 | 15 | 17 | 26 |

C TECHNOLOGIES

C Technologies verksamhet har fasats ut under den senaste tolv månaders perioden och bolaget sålde sina tillgångar under det tredje kvartalet.

De sista leveranserna relaterade till bolagets affärsverksamhet förväntas genomföras under det fjärde kvartalet.

Försäljningen under perioden var 4 MSEK vilket är 2 MSEK lägre än motsvarande period föregående år.

C Tech

| | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|-----------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| MSEK | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 1 | 2 | 4 | 6 | 10 |
| Bruttoresultat | 0 | 1 | 1 | 2 | 4 |

ANOTO GROUP AB

Anoto Group AB är holdingbolag med ett begränsat antal koncernfunktioner.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34. Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen kapitel 9, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens likvida medel uppgick vid periodens slut till 7 MSEK vilket är oförändrat jämfört med slutet av det andra kvartalet.

Styrelsen har bemyndigats möjligheten att emittera ytterligare 158 miljoner aktier och har för avsikt att säkerställa ytterligare finansiering som är nödvändig för förvärvet av Livescribe och för verksamhetens drift genom en riktad nyemission under Q4 2015. Bolaget har anlitat Carnegie Investment Bank för att hjälpa med kapitalanskaffning. Baserat på detta anser styrelsen att kvartalsrapporten skall upprättas i enlighet med principen om fortsatt drift.

Utöver de risker som beskrivs i Anoto Groups årsredovisning 2014 bedöms inte några väsentliga risker ha tillkommit. (Se not 4 i årsredovisningen 2014 för utförligare beskrivning av bolagets riskexponering och riskhantering.)

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Aurora Investment Ltd (dotterbolag till TStone), en av de största aktieägarna i Anoto Group, har varit representerade i styrelsen sedan årsstämman i maj 2010. Under innevarande år har Anoto sålt tjänster och produkter till bolag inom TStone gruppen till ett värde av 15 MSEK. Transaktionerna har genomförts under normala affärsvillkor.

Antonio Mugica, representerande Anotos näst störste ägare (Goldeigen Kapital) och tillika VD för Anotos partner Smartmatic, har varit ledamot av styrelsen i Anoto Group sedan årsstämman 2014. Under innevarande år har Anoto sålt tjänster och produkter till Smartmatic till ett värde av 3,75 MSEK. Transaktionerna har genomförts under normala affärsvillkor.

HÄNDELSER EFTER BOKSLUTSDAGEN

Efter en lång period av förhandlingar som fortgått parallellt med produkt- och affärsutveckling tecknade vi slutligen ett Technology Licensing-avtal med HP den 5 november. Avtalet innehåller vissa exklusiva rättigheter för HP, inom produktsegmentet för arbetsstationer, ett produktsegment där HP har en dominerande marknadsposition. Exklusiviteten är villkorad av vissa villkor inklusive miniminivåer på inköp av produkter från Anoto under en fyraårsperiod. Vi förväntar oss att avtalet kommer ha en betydande positiv inverkan på Anoto's verksamhet under de kommande åren.

Den 5 November undertecknade Anoto ett avtal om att förvärva Livescribe Inc. Anoto partner sedan 2007, med huvudkontor i San Francisco området. Köpeskillingen som ska erläggas kontant är baserad på ett företagsvärde om 15 MUSD, motsvarande den uppskattade omsättningen för 2015. Förvärvet är ytterligare ett steg i konsolideringen av Anotos ekosystem och realisering av synergier inom hårdvaru- och mjukvaruutveckling, supply chain och drift, samt för att ge Anoto tillgång till ytterligare marknadskanaler för online-försäljning och detaljhandel.

För att finansiera förvärvet av Livescribe och förse Anoto med nödvändigt rörelsekapital för att kunna genomföra den utökade affärsplanen, har Anoto tecknat ett avtal om riktad emission med Carnegie Investment Bank AB ("Carnegie") för utfärdande av upp till 158 miljoner aktier i Anoto, vilket motsvarar en utspädning om högst cirka 15 procent, genom en accelererad book building process, blockaffärer och / eller försäljning av aktier i marknaden.

Anoto har också ingått ett avtal med en svensk bank gällande kortfristig upplåning upp till 25 miljoner kronor.

Den 8 oktober 2015, initierades av Destiny Wireless Ltd ("Destiny") ett ackordsförklaringsförslag ("CVA") som godkänns av bolagets oprioriterade fordringsägare. Ackordsförslaget resulterade i en omedelbar nedskrivning av skulder om cirka 580 KGBP som återfördes via Destiny Wireless resultaträkning samt en utestående skuld på cirka 513 KGBP att betalas av under en period om fyra år i linje med ackordsförslaget.

Destiny förbereder nu den rättsliga dokumentationen för den andra etappen av omstrukturering som innefattar; i) Anoto bekräftar utnyttjandet av sin option villkortat av att konverteringen av Destinys lån genomförts; ii) konvertering av totalt 1,7 MGBP av lån till inlösbare preferensaktier; iii) emission om upp till 170 KGBP samt; iv) ett ändringsförslag till Destinys bolagsordning för att möjliggöra en effektivt överföring av resterande aktier om Anoto skulle utnyttja sin rätt att förvärva samtliga aktier i Destiny. Ovanstående kräver aktieägarnas godkännande som erhålls genom en skriftlig resolution.

AKTIEDATA

Bolagets aktie är noterad under tickern ANOT på Small Cap-listan på NASDAQ OMX Nordiska börs i Stockholm. Vid rapportperiodens utgång uppgår antalet aktier till 859 193 827.

Den riktade emissionen om 30 000 000 aktier som ägde rum genom en "book building process" den 24 juli gjordes till kursen 1,35 kr per aktie, lika med en rabatt om elva (11) procent jämfört med kursen den 23 juli. Kapitalltillskottet före kostnader uppgick till 40,5 MSEK.

OPTIONSPROGRAM

4,6 miljoner aktieoptioner har tilldelats VD Stein Revelsby under under Anotos incitaments program 2014/2017 med en teckningskurs om 0,61 kr. Aktieoptionerna förfaller under 2017.

Bolagets styrelse har också godkänt utfärdande och tilldelning av 2,3 miljoner aktieoptioner till CFO Karl Wiersholm under under Anotos incitaments program 2014/2017 med en teckningskurs om 0,61 kr. Aktieoptionerna förfaller under 2017. Bolaget är för närvarande i färd med tilldelandet av optionerna i fråga.

Bolagets styrelse har också godkänt utfärdande och tilldelning av 4,1 miljoner aktieoptioner till bolagets management team, förutom Karl Wiersholm och Stein Revelsby, per Anoto Employee Incentive Programme 2015 med en teckningskurs om 0,90 kr. Aktieoptionerna förfaller under 2018. Bolaget är för närvarande i färd med tilldelandet av optionerna i fråga.

Bolagets styrelse har också godkänt instiftandet av ett bonusprogram för alla övriga anställda som är kopplat till värdeökningen på 4,1 miljoner aktier i bolaget fram till värderingsdagen 2018. Anställda som idag är anställda i bolaget och som förblir anställda i bolaget till och med värderingsdagen 2018 är berättigade att delta i bonusprogrammet. Den totala bonusen tillgänglig för anställda, om någon, kommer att vara lika med det totala värdet av dessa 4,1 miljoner aktier på värderingsdagen minskat med 0,90 kronor per aktie. Var och en av de anställda kommer att erhålla en pro-rata andel av den totala tillgängliga bonusen.

Bolagets styrelse har också godkänt utfärdande och tilldelning av 9,0 miljoner aktieoptioner till CEO Stein Revelsby med en teckningskurs om 1,43 kr. Aktieoptionerna förfaller under 2018. Bolaget är för närvarande i färd med tilldelandet av optionerna i fråga.

Bolagets styrelse har också godkänt utfärdande och tilldelning av 9,0 miljoner aktieoptioner till styrelsens ordförande Jörgen Durban med en teckningskurs om 1,43 kr. Aktieoptionerna förfaller under 2018. Bolaget är för närvarande i färd med tilldelandet av optionerna i fråga.

Stein Revelsby, VD

Informationen är sådan som Anoto Group AB (publ.) ska offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 6 november 2015 kl. 07:20.

En videopresentation av kvartalsrapporten kommer finnas tillgänglig från kl 09.00 den 6 november och en webkonferens kommer hållas kl 11.00 samma dag.

För mer information se www.anoto.com/investors.

Kalender 2015

Kvartalsrapport 4:e kvartalet februari 2016

För ytterligare information

Kontakta:

Stein Revelsby, VD
Tel. +46 (0)733 45 12 05

Anoto Group AB (publ.) org. nr. 556532-3929
Mobilvägen 10,
SE-223 62 Lund
Phone: +46 46 540 12 00
www.anoto.com

Revisors granskningsrapport avseende översiktlig granskning av delårsrapport

Till styrelsen i Anoto Group AB (publ) org. nr 556532-3929

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Anoto Group AB (publ) för perioden 1 januari 2015 till 30 september 2015. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Uppllysning av särskild betydelse

Utan att det påverkar vårt uttalande vill vi fästa uppmärksamheten på skrivningen i delårsrapporten under rubriken risker och osäkerheter som anger att styrelsen har för avsikt att säkerställa ytterligare finansiering som är nödvändig för förvärvet av Livescribe och för verksamhetens drift genom en riktad nyemission under Q4 2015. Dessa förhållanden tyder, tillsammans med de andra omständigheter som nämns under rubriken riskfaktorer och osäkerheter, på att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor som kan leda till betydande tvivel om koncernens förmåga att fortsätta verksamheten.

Malmö den 6 november 2015

Deloitte AB

Per-Arne Pettersson
Auktoriserad revisor

FINANSIELLA RAPPORTER

Rapport över totalresultat i sammandrag

| TSEK | 2015 Jul-Sep | 2014 Jul-Sep | 2015 Jan-Sep | 2014 Jan-Sep | 2014 Jan-Dec |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Nettoomsättning | 55,372 | 27,090 | 138,033 | 95,461 | 141,465 |
| Kostnad för sålda varor / tjänster | -34,974 | -9,605 | -74,233 | -31,466 | -47,196 |
| Bruttoresultat | 20,398 | 17,485 | 63,800 | 63,995 | 94,269 |
| Försäljnings-, administrations- & forskningskostnader | -48,865 | -40,213 | -129,887 | -121,473 | -160,845 |
| Övriga rörelseposter | 852 | -507 | 1,057 | 5,584 | 10,327 |
| Rörelseresultat | -27,615 | -23,235 | -65,030 | -51,894 | -56,249 |
| Nedskrivning av andelar i intresseföretag | | 0 | 0 | | 0 |
| Övriga finansiella poster | -2,180 | -2,619 | -3,214 | -4,444 | -7,241 |
| Resultat före skatt | -29,795 | -25,854 | -68,244 | -56,338 | -63,490 |
| Skatt | 229 | -1 | 221 | -27 | 639 |
| Periodens resultat | -29,566 | -25,855 | -68,023 | -56,365 | -62,851 |
| Övrigt totalresultat | | | | | |
| Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat: | | | | | |
| Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter | -4,684 | -4,371 | -1,893 | -5,919 | -8,841 |
| Periodens övrigt totalresultat | -4,684 | -4,371 | -1,893 | -5,919 | -8,841 |
| Periodens summa totalresultat | -34,250 | -30,226 | -69,916 | -62,284 | -71,692 |
| Periodens resultat hänförligt till: | | | | | |
| Moderbolagets ägare | -30,992 | -26,116 | -65,409 | -56,073 | -62,038 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 1,426 | 261 | -2,614 | -292 | -813 |
| Periodens summa resultat | -29,566 | -25,855 | -68,023 | -56,365 | -62,851 |
| Periodens totalresultat hänförligt till: | | | | | |
| Moderbolagets ägare | -36,215 | -29,651 | -66,591 | -60,678 | -69,337 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 1,965 | -575 | -3,325 | -1,606 | -2,355 |
| Periodens summa totalresultat | -34,250 | -30,226 | -69,916 | -62,284 | -71,692 |
| Nyckeltal | | | | | |
| Bruttomarginal | 36.8% | 64.5% | 46.2% | 67.0% | 66.6% |
| Rörelsemarginal | Neg | Neg | Neg | Neg | Neg |
| Resultat per aktie före och efter utspädning (sek) | -0.03 | -0.06 | -0.08 | -0.13 | -0.13 |
| Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning | 880,977,176 | 453,353,534 | 813,441,604 | 444,918,014 | 473,688,069 |

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

| TSEK | 9/30/2015 | 9/30/2014 | 12/31/2014 |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Immateriella tillgångar | 130,985 | 73,114 | 78,972 |
| Materiella anläggningstillgångar | 4,943 | 2,169 | 2,046 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 5,286 | 3,719 | 4,482 |
| Summa anläggningstillgångar | 141,214 | 79,002 | 85,500 |
| Varulager | 16,916 | 22,449 | 20,553 |
| Kundfordringar | 44,707 | 14,328 | 36,979 |
| Övriga omsättningstillgångar | 43,217 | 18,741 | 19,916 |
| Summa kortfristiga fordringar | 87,924 | 33,069 | 56,895 |
| Likvida medel inkl kortfristiga placeringar | 6,899 | 1,883 | 3,909 |
| Summa omsättningstillgångar | 111,739 | 57,401 | 81,357 |
| S:a Tillgångar | 252,953 | 136,403 | 166,857 |
| Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare | 141,579 | 38,036 | 78,242 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | -16,614 | -18,376 | -16,198 |
| Summa eget kapital | 124,965 | 19,660 | 62,044 |
| Summa långfristiga skulder | 0 | 0 | 2,124 |
| Kortfristiga avsättningar | 4,571 | 312 | 497 |
| Låneskulder* | 18,566 | 37,887 | 35,875 |
| Övriga kortfristiga skulder | 104,851 | 78,544 | 66,317 |
| Summa kortfristiga skulder | 127,988 | 116,743 | 102,689 |
| S:a Eget kapital & skulder | 252,953 | 136,403 | 166,857 |

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag

| TSEK | Aktiekapital | Pågående emission | Övrigt tillskjutet kapital | Reserver | Balanserade vinstmedel | Summa eget kapital | Innehav utan bestämmande inflytande | Totalt eget kapital |
|--|---------------|-------------------|----------------------------|---------------|------------------------|--------------------|-------------------------------------|---------------------|
| Ingående balans 1 januari 2014 | 7,797 | 884 | 578,661 | 7,480 | -512,165 | 82,657 | -16,770 | 65,887 |
| Årets resultat | | | | | -62,038 | -62,038 | -813 | -62,851 |
| Övrigt totalresultat | | | | -7,299 | | -7,299 | -1,542 | -8,841 |
| Summa totalresultat | 0 | 0 | 0 | -7,299 | -62,038 | -69,337 | -2,355 | -71,692 |
| Konvertibelt lån | | | | | 542 | 542 | | 542 |
| Förvärv | | | | -2,927 | | -2,927 | 2,927 | 0 |
| Nyemission | 6,170 | -884 | 62,021 | 0 | 0 | 67,307 | 0 | 67,307 |
| Eget kapital 31 december 2014 | 13,967 | 0 | 640,682 | -2,746 | -573,661 | 78,242 | -16,198 | 62,044 |
| Innehav utan bestämmande inflytande som uppkommit vid rörelseförvärv | | | | | | | 2,752 | 2,752 |
| Årets resultat | | | | | -65,409 | -65,409 | -2,614 | -68,023 |
| Övrigt totalresultat | | | | -1,182 | | -1,182 | -711 | -1,893 |
| Summa totalresultat | 0 | 0 | 0 | -1,182 | -65,409 | -66,591 | -3,325 | -69,916 |
| Konvertibelt lån | 983 | | 16,396 | | | 17,379 | | 17,379 |
| Private placement 27 mars | 1,593 | | 31,800 | | | 33,392 | | 33,392 |
| Private placement 15 juni | 400 | | 14,229 | | | 14,629 | | 14,629 |
| Private placement 24 juli | 600 | | 38,491 | | | 39,091 | | 39,091 |
| Acquisition of XMS - 8 augusti | 361 | | 25,077 | | | 25,438 | 157 | 25,595 |
| Eget kapital 30 september 2015 | 17,904 | 0 | 766,674 | -3,928 | -639,070 | 141,579 | -16,614 | 124,965 |

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

| | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|---|------------|----------------|--------------|---------------|---------------|
| TSEK | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Resultat efter finansiella poster | -29,795 | -25,854 | -68,244 | -56,338 | -63,490 |
| Avskrivningar & nedskrivningar | 2,923 | 2,992 | 5,823 | 6,694 | 7,283 |
| Övriga poster som inte ingår i kassaflödet | 2,401 | -52 | 13,413 | -181 | 961 |
| Poster som inte ingår i kassaflödet | 5,324 | 2,940 | 19,236 | 6,513 | 8,244 |
| Kassaflöde före förändringar av rörelsekapitalet | -24,471 | -22,914 | -49,008 | -49,825 | -55,246 |
| Förändring av rörelsefordringar | -30,060 | 10,224 | -29,425 | 14,734 | -9,086 |
| Förändring av varulager | -7,506 | -2,651 | 2,032 | 5,536 | 7,432 |
| Förändring av rörelseskulder | 41,143 | -1,987 | 41,875 | -19,397 | -35,242 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -20,894 | -17,328 | -34,526 | -48,952 | -92,142 |
| Immateriella tillgångar | -39,577 | | -50,035 | | -5,054 |
| Inventarier och verktyg | -3,366 | | -4,828 | | -904 |
| Kassaflöde från investeringar | -42,943 | -1,063 | -54,863 | -1,681 | -5,958 |
| Summa kassaflöde före finansiering | -63,837 | -18,391 | -89,389 | -50,633 | -98,100 |
| Nyemission | 64,529 | 0 | 112,550 | 25,145 | 76,515 |
| Förändring av långfristiga skulder | -369 | 7,036 | -20,171 | 20,363 | 18,486 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 64,160 | 7,036 | 92,379 | 45,508 | 95,001 |
| Periodens kassaflöde | 323 | -11,355 | 2,990 | -5,125 | -3,099 |
| Likvida medel vid periodens början | 6,576 | 13,238 | 3,909 | 7,008 | 7,008 |
| Likvida medel vid periodens slut | 6,899 | 1,883 | 6,899 | 1,883 | 3,909 |

Nyckeltal

| | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|---|---------|---------|------------------|-------------------|-------------------|
| | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Periodens kassaflöde (TSEK) | 323 | -11,355 | 2,990 | -5,125 | -3,099 |
| Kassaflöde / aktie före och efter utspädning (sek) ¹ | 0.00 | -0.03 | 0.00 | -0.01 | -0.01 |
| | | | 09/30/015 | 2014-09-30 | 2014-12-31 |
| Soliditet | | | 56.4% | 27.9% | 46.9% |
| Antal aktier | | | 895,193,827 | 444,918,014 | 698,353,534 |
| Eget kapital per aktie (sek) | | | 0.16 | 0.09 | 0.11 |

¹ Nyckeltal avseende Kassaflöde per aktie är baserat på vägt genomsnittligt antal aktier och utestående teckningsoptioner för respektive period. Endast teckningsoptioner där nuvärdet på teckningskursen är lägre än stamaktions verkliga värde ingår i underlaget.

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

| TSEK | 2015 | 2014 | 2015 | 2014 | 2014 |
|---------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------|
| | Jul-Sep | Jul-Sep | Jan-Sep | Jan-Sep | Jan-Dec |
| Nettoomsättning | 1,244 | 2,696 | 5,857 | 5,875 | 9,556 |
| Bruttovinst | 1,244 | 2,696 | 5,857 | 5,875 | 9,556 |
| Administrationskostnader | -1,356 | -1,564 | -4,676 | -4,447 | -6,728 |
| Rörelseresultat | -112 | 1,132 | 1,181 | 1,428 | 2,828 |
| Resultat från andelar i dotterföretag | | | | | -37,000 |
| Finansiella poster | -95 | -962 | -741 | -969 | -2,576 |
| Periodens resultat | -207 | 170 | 440 | 459 | -36,748 |

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

| TSEK | 2015-09-30 | 2014-09-30 | 2014-12-31 |
|---|----------------|----------------|----------------|
| Immateriella tillgångar | 95 | 166 | 149 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 139,833 | 114,385 | 114,385 |
| Summa anläggningstillgångar | 139,928 | 114,551 | 114,534 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 156,821 | 56,123 | 71,996 |
| Likvida medel inkl kortfristiga placeringar | 71 | 0 | 120 |
| Summa omsättningstillgångar | 156,892 | 56,123 | 72,116 |
| S:a Tillgångar | 296,820 | 170,674 | 186,650 |
| Eget kapital | 293,287 | 147,520 | 162,828 |
| Lån | 0 | 17,700 | 17,700 |
| Övriga kortfristiga skulder | 3,533 | 5,454 | 6,122 |
| S:a Eget kapital & skulder | 296,820 | 170,674 | 186,650 |

Not 1 Rörelseförvärv 2015

XMS Penvision AB

Den 1 aug 2015 förvärvade koncernen 90,24% av aktierna i det onoterade svenska bolaget XMS Penvision AB för 25,4 MSEK. XMS Penvision AB som är verksamt inom Enterprise Solutions har varit partner

till Anoto under många år. Koncernen konsoliderar det förvärvade bolaget från och med den 1 augusti 2015.

Koncernen ökar genom förvärvet sin produktportfölj inom mjukvara.

Effekter av förvärv

Det förvärvade företags nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:

(KSEK)

| | |
|--|---------------|
| Immateriella anläggningstillgångar | 15,000 |
| Varulager | 39 |
| Kundfordringar och övriga fordringar | 1,233 |
| Likvida medel | 1,093 |
| Uppskjuten skatteskuld | -3,300 |
| Leveranörsskulder och övriga skulder | -4,159 |
| Netto identifierbara tillgångar och skulder | 9,906 |
| | -2,752 |
| Koncerngoodwill | 18,294 |
| Överförd ersättning | 25,448 |

Goodwill

I goodwillvärdet ingår utökade säljresurser samt ett tillskott till koncernens mjukvaruportfölj.

Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Förvärvsrelaterade utgifter

Förvärvsrelaterade utgifter uppgår till 10 KSEK och avser legala kostnader i samband med förvärvet.

Utgifterna har redovisats som övriga rörelsekostnader i koncernens Rapport över totalresultat.

Överförd ersättning

(KSEK)

| | |
|-------------------------|---------------|
| Emitterade aktier | 25,448 |
| Total ersättning | 25,448 |

Verkligt värdet på de 18 048 338 aktier som utfärdats som den del av den överförda ersättningen som erlagts för XMS Penvision AB baseras på priset på Anoto aktien vid förvärvstidpunkten.

Under perioden 1 augusti - 30 september 2015 hade XMS en omsättning på 2,3 MSEK och en nettoförlust på 0,2 MSEK.

Under perioden 1 januari - 30 september 2015 hade XMS en omsättning på 7,8 MSEK och en nettoförlust på 1,8 MSEK.